

ENERGÍA

www.energiabolivia.com

Nº 63 • Año 6 • 2018 • Santa Cruz, Bolivia

Bolivia
TECNOLOGÍA Y NEGOCIOS

PRECIO Bs. 20

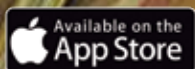
La peligrosa apuesta de Laos por las HIDROELÉCTRICAS

Fotografía: MARCY LANFRANCO ORLANDINI

LEA: ¿Hacia la configuración de un MERCADO ÚNICO DIGITAL? **DOSSIER**

El mercado automotor boliviano es VIEJO Y CONTAMINANTE

Jorge Taborga: **“Bolivia es un POLO DE ALTO INTERÉS hidrocarburífero”**



SE PARTE DEL MAYOR EVENTO DEL AÑO

28 al 31 - AGOSTO

CENTRO DE CONVENCIONES **FEXPOCRUZ**



1^{ER} FORO INTERNACIONAL DEL GAS, PETROQUÍMICA Y COMBUSTIBLES VERDES BOLIVIA 2018

- **4** días de evento.
- Más **30** conferencistas internacionales.
- Representantes de las empresas más importantes **del mundo**.
- Autoridades del más **alto nivel**.
- **ExpoFeria** con presencia de empresas de tres continentes.

INFORMACIÓN Y VENTAS:

Telf.: (591-3) 353 8799 - eventos@cbhe.org.bo

Santa Cruz de la Sierra

info@forogas.bo

www.forogas.bo



ORGANIZAN:



**Ministerio de
HIDROCARBUROS**



La fuerza que transforma Bolivia



CÁMARA BOLIVIANA DE HIDROCARBUROS Y ENERGÍA



RUEDA DE NEGOCIOS

INTERNACIONAL BOLIVIA

cainco

DEL 26 | AL 28 | DE SEPTIEMBRE | DE 2018

FECHA LÍMITE DE INSCRIPCIÓN 15 DE SEPTIEMBRE

MÁS DE 1000 EMPRESAS DE
20 PAÍSES TE ESPERAN PARA HACER NEGOCIOS

INSCRÍBASE:  ruedas@cainco.org.bo  **338 3304**

ALIADOS:



FINANCIA:



AL-Invest 50



Este proyecto está financiado por la Unión Europea

AUSPICIAN:



BANCO GANADERO

tigô business

06	Carta a los LECTORES
12	ESCAPARate
14	OPInión
16	GenTE
24	DATos
28	BREves /MUNdo
29	DOssier
36	Tips
40	Citas y NEGOCIOS
46	EVENTos
47	MAPA
60	TECNOdatos



Fotografía: ARCHIVO

68

*Jorge Taborga, gerente general de SEPCON Perú y director general de su filial Bolivia, asegura que **el país tiene buenas proyecciones hidrocarburíferas.***

- | | | | | | |
|-----------|---|-----------|--|-----------|--|
| 08 | El mercado automotor boliviano es VIEJO Y CONTAMINANTE | 38 | Nelson Mesa: "ISA Bolivia CONSTRUYE CONEXIONES que inspiran un mejor futuro" | 58 | REPSOL aumenta su resultado UN 46% Y ALCANZA LOS 1.546 millones de euros |
| 20 | La peligrosa apuesta de Laos por las HIDROELÉCTRICAS | 46 | Álvaro Ríos: BOLIVIA SE INTEGRA a la red eléctrica del Cono Sur | 64 | ENABOLCO cumple años ratificando su LIDERAZGO EN CONSTRUCCIONES METÁLICAS |
| 32 | ¿Qué es la Asociación Internacional de constructores de PIPE LINE & OFF SHORE? | 49 | Richard Renk: " Nuestros productos NO GENERAN contaminación" | 66 | 1ER FORO INTERNACIONAL DEL GAS , Petroquímica y Combustibles Verdes, Bolivia 2018 |
| 34 | Eudilson García Castro : "Estabilidad y CRECIMIENTO ECONÓMICO de Bolivia decidió nuestro desembarco" | 54 | María Virginia Barrenechea: " El futuro logístico pasa por la ESPECIALIZACIÓN Y LA EXCELENCIA del servicio" | 68 | Jorge Taborga: "Bolivia es un POLO DE ALTO INTERÉS hidrocarburífero " |

participan
de esta EDICIÓN...



01: Eudilson García Castro : “... La estabilidad y crecimiento económico en el país fueron los factores principales para que Confipetrol invirtiera y decidiera desembarcar en Bolivia...”

02: Erick Saavedra : “Esto quiere decir que Bolivia ha reglamentado la importación de autos con límites de emisión de gases contaminantes.”

03: Nelson Mesa: “En este momento estamos en un proceso de implementación de un sistema de gestión de activos...”

04: María Virginia Barrenechea : “Nuestro Departamento de Ingeniería realiza los planos de estiba e izaje en buque, cálculos de trincaje y transporte terrestre...”

05: Pablo Hurtado : “... tasas impositivas elevadas en Bolivia para importar movilidades no tiene sentido pues (...) ello no incentiva la producción nacional de movilidades.”

nuestros COLUMNISTAS



**GARY A. RODRIGUEZ
ÁLVAREZ**



**NOURIEL
ROUBINI**



**DIANE
COYLE**

*Opinión independiente para
construir un mundo plural.*

columnistas@energiabolivia.com

Las opiniones vertidas por nuestros colaboradores son de su estricta responsabilidad y ENERGIABolivia no se identifica necesariamente con las mismas.

CARTA A NUESTROS LECTORES

Destacamos que Repsol obtuvo, en el primer semestre del año, un resultado neto de 1.546 millones de euros, frente a los 1.056 millones alcanzados en el mismo período de 2017, lo que supone un incremento del 46% y el mejor resultado registrado en el primer semestre durante los últimos diez ejercicios realizados por la empresa. Lo hace cuando las consecuencias del derrumbe de los precios del crudo aun son gravitantes en el sector.

En nuestro coloquio mensual los invitados remarcaron que el parque automotor boliviano es viejo, contaminante y por tanto nocivo para el medio ambiente y la salud de los bolivianos. Señalaron que no existe una regulación contundente que modifique sustancialmente esta situación y manifestaron la necesidad de rebajar los impuestos a esta actividad, considerando que Bolivia no tiene una industria pesada. Aclararon que se grava la importación de vehículos y no a una industria automotriz.

Dialogamos con Jorge Taborga, Gerente General de SEPCON Perú y Director General de la empresa en Bolivia, para conocer sus impresiones sobre el estado del sector. El ejecutivo se mostró convencido de las buenas perspectivas existentes en el país no sólo por el alto potencial de la riqueza natural que se tiene en hidrocarburos y minerales, sino también por los planes estratégicos de desarrollo del sector estatal y privado previstos para los próximos años.

Entre otros temas de interés, le ofrecemos la complicada situación de Laos, el país que ha debido enfrentar a fines de julio el colapso de una de las varias represas que sustentan la economía de este pequeño país mediterráneo; transparentando los peligros que entrañan estas generadoras de energía, consideradas las más faraónicas pero al mismo tiempo las menos contaminantes dentro del complejo mundo de la generación de energía. Que disfrute la lectura.

Vesna Marinkovic U.



Fotografía: Walter Pacheco

CONSEJO EDITORIAL

Roberto Tapia P. / Herman Antelo L. / Gastón Mejía B.

STAFF

DIRECTORA

Vesna Marinkovic U.
vesna@energiabolivia.com

DIRECTOR DE ARTE

Ricardo Sanjinés A.
rsanjines@energiabolivia.com

EDITOR GRÁFICO

Miguel A. Soria
diseno@energiabolivia.com

PERIODISTAS

Raúl Serrano
Rolando Carvajal
prensalp@energiabolivia.com
prensacbba@energiabolivia.com

FOTOGRAFÍA

Renato Arandía
fotografia@energiabolivia.com

PUBLICIDAD Y COMERCIALIZACIÓN

Mary Limcy Salvatierra
comercial@energiabolivia.com
José Manuel Paredes
comercial1@energiabolivia.com

GERENCIA ADMINISTRATIVA

Lourdes de Canelas
gerencia@energiabolivia.com

CONTABILIDAD

Jesús María Alanoca
contabilidad@energiabolivia.com
Alberto Salas
contabilidad2@energiabolivia.com

COBRANZAS

Sandra Antelo
cobranzas@energiabolivia.com

SUSCRIPCIONES

Antonia Suárez
suscripciones@energiabolivia.com

ENERGÍA
Bolivia

www.energiabolivia.com

Los Nogales 125, Barrio Sirari

Telf.: (+591 3) 343 6142

Fax.: (+591 3) 343 6142

Whatsapp: (+591) 709 58437

ENERGIABolivia es una publicación del Centro de Comunicación Alternativa CECAL S.R.L., administrada en versión digital por @Soy_zabala



Léase
en versión IMPRESA



Asista
a los videos ONLINE



Acceda
a contenido extra en
nuestro sitio WEB



Interactúe
con la versión IPAD



Comparta en
/ENERGIABolivia
@ENERGIABolivia



Seguridad energética para BOLIVIA

Trabajamos con energía para:

- Alcanzar la cobertura total del servicio básico de electricidad al año 2025.
- Satisfacer y acompañar el crecimiento de la demanda, asegurando el suministro de energía eléctrica.
- Cambio de la matriz energética orientado al aprovechamiento sostenible de los recursos naturales del país.
- Generar excedentes para la exportación de energía eléctrica.

Construcción de Líneas de Transmisión



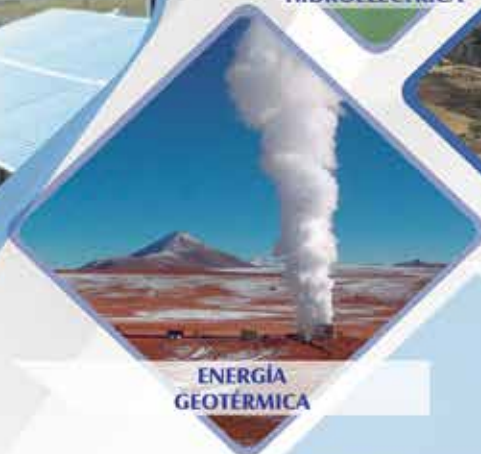
ENERGÍA HIDROELÉCTRICA



ENERGÍA SOLAR



ENERGÍA EÓLICA



ENERGÍA GEOTÉRMICA



AÑOS DE INDEPENDENCIA



Pablo Hurtado



Erick Saavedra

El mercado automotor boliviano es VIEJO Y CONTAMINANTE

COLOQUIO

ENERGÍA
Bolivia

No se justificaría que Bolivia desarrolle una industria automotriz porque es un mercado pequeño pero podría ser un país importador de vehículos de alta tecnología, con miras a alcanzar una mayor eficiencia energética. Plantean reinventarlo y demandan una regulación impositiva que incentive al sector.

Vesna Marinkovic U.

El mercado automotor en Bolivia es bastante antiguo. El 83% de mercado tiene más de 23 años por lo tanto se trata de un parque obsoleto, no eficiente y con alto grado de contaminación, dijo el CEO de la empresa automotriz Toyosa, Erick Saavedra, durante el coloquio realizado en Julio por ENERGÍA Bolivia donde también participó Pablo Hurtado, gerente nacional de Audi para HANSA Ltda.

Cuando se dice no eficiente, se está hablando de que Bolivia tiene un alto consumo de litros de gasolina por cada 100Km que recorre, que es el indicador más relevante a la hora de medir los avances en la eficiencia energética de los automóviles, como sostiene un informe de la CEPAL sobre monitoreo de la eficiencia energética en América Latina.

Sin embargo, Saavedra reconoce que desde hace tres años se ha dado una reducción del parque automotor en Bolivia disminuyendo también la tendencia

a comprar movilidades grandes y poco eficientes en el consumo de combustible. Considera que con la reciente promulgación del Decreto Supremo 3244, que dispone el ingreso solamente de movilidades que cumplan la Euro II, la situación tiende a mejorar.

“Esto quiere decir que Bolivia ha reglamentado la importación de autos con límite de emisión de gases contaminantes”, dijo precisando que a partir de este año sólo podrán ingresar al país vehículos modelo 2018 o 2019 que cumplan con la normativa Euro II, que restringe la emisión de gases contaminantes en motorizados de reciente fabricación.

Agregó que, en esta línea, el vehículo es homologado para el país, eliminando las importaciones que no sean de fábrica. Considera que esta medida evitará la comercialización ilegal y descontrolada de movilidades en Bolivia además de velar por la calidad del medio ambiente, pues se reducirá la emisión de gases contaminantes.

MATRIZ ENERGÉTICA EFICIENTE

“Sin duda se está apuntando a evitar el contrabando de movilidades”, dijo aunque se mostró convencido de que este es un tema complejo pues supone la reducción de fuentes de trabajo adicionales para cientos de personas dedicadas a esta actividad desde hace mucho tiempo. Acotó que en los puntos fronterizos como Iquique, se genera alrededor de



600 millones de dólares, únicamente por exportación de vehículos.

Con todo, se mostró optimista pues dijo que esta medida también tiene el objetivo de migrar hacia una matriz energética más eficiente en Bolivia, asegurando que lo ideal será que todo el parque automotor; conjuntamente con motocicletas, camiones, maquinaria y tractores, transiten hacia un consumo de combustibles menos contaminante aunque reconoció que renovarlo tomará como 10 años. Por el momento, aclaró que la tenencia global es a migrar desde los combustibles fósiles a energías renovables y más eficientes; como el hidrógeno y especialmente la solar.

Destacó, en esta dirección, el acuerdo entre el Gobierno y los empresarios del agro en Santa Cruz, dirigido a impulsar la producción de alcohol anhidro para ser incorporado como aditivo a la gasolina a partir de una inversión privada de \$us 1600 millones con la idea de duplicar la producción de caña de azúcar en alrededor 180.000 hectáreas para extraer este combustible, a tiempo de apuntalar la generación del empleo y el crecimiento económico del agro. Por el momento, aclaró que la tenencia global

es a migrar desde los combustibles fósiles a energías renovables y más eficientes; como el hidrógeno y especialmente la solar.

DEL TEMA IMPOSITIVO

Pablo Hurtado, gerente nacional de Audi para HANSA, puso énfasis en el tema impositivo destacando el caso de países con industria pesada como Argentina y Brasil donde existen aranceles altos para proteger a sus propios productores. En este sentido, dijo que tasas impositivas elevadas en Bolivia para importar movildades no tiene sentido pues, a diferencia de otros países, ello no incentiva la producción nacional de movildades.

Tampoco habrían expectativas de desarrollar una industria automotriz en Bolivia pues se trataría de un mercado pequeño. “Además, no existen acuerdos de libre comercio con otros mercados que hagan atractiva esta actividad”, acotó.

En este marco, insistió en que los impuestos gravados al sector son muy altos, y que hay mucho de discurso del Gobierno a favor de la madre tierra

pero que al final no hay acciones concretas para impulsar efectivamente la defensa del medio ambiente en el país. Dijo que el actual gobierno lleva 12 años de gestión sin haber logrado una efectiva defensa del medio ambiente.

“Nuestro parque automotor es viejo, con vehículos altamente contaminantes, nocivos para el medio ambiente y la salud de los bolivianos y no existe una regulación contundente que modifique sustancialmente esta situación”, reclamó mientras Saavedra sugirió que la Alcaldía imponga un impuesto por contaminación a las movildades que se encuentren en situaciones de riesgo contaminante.

LAS VIÑETAS, UN SALUDO A LA INFORMALIDAD

Por otro lado, Hurtado acotó que la Revisión Técnica Vehicular, a cargo de Tránsito, es prácticamente inexistente en la medida que cualquiera puede tener la viñeta sin cumplir con los requisitos establecidos para no contaminar y circular sin riesgos personales y contra terceros. “Es conocido por todos que esta Revisión se utiliza más para recaudar que para asegurar el correcto

“

...la necesidad de poner en práctica los acuerdos gobierno-empresa privada para efectivizar la venta de alcohol anhidro...”

“

...el sector automotriz en Bolivia está exigido a reinventarse para estar acorde a los nuevos cambios...”

funcionamiento del parque automotor”, acotó.

Lamento que después de varios años de gestión gubernamental recién se esté trabajando una acción concreta para dejar de traer vehículos usados al país. Dijo que esta internación ilegal de vehículos ha representado un daño significativo a la economía del país y al medio ambiente y recordó que por mucho tiempo Bolivia, junto con Paraguay, fueron los únicos países que permitieron el ingreso de vehículos sinistrados, chocados, ahogados y en malas condiciones técnicas, convirtiéndose en basureros de chatarra y residuos electrónicos contaminantes.

Con todo, se mostró optimista con la medida gubernamental de prohibir el ingreso de movیلidades usadas pero reiteró la necesidad de tener incentivos arancelarios, mejores condiciones de financiamiento para acceder a un

“0” kilómetros y un parque automotor menos contaminante y más innovador. En esta línea destacó la necesidad de implementar estaciones de servicio eléctricas para estar en el mapa de empresas como Volkswagen y Audi que ya están apostando a movیلidades eléctricas a nivel mundial.

En esta dirección Saavedra dijo que el sector automotriz en Bolivia debe reinventarse para estar acorde a los nuevos cambios y ser más eficiente y competitivo. Hurtado complementó señalando que al respecto existen varias modalidades de contar con un vehículo nuevo y poder renovarlo de manera periódica como la compra vía leasing, que elimina pago de impuestos elevados y gastos de mantenimiento, siendo una alternativa menos costosa.

Ambos coincidieron en que hacer el parque automotor más eficiente en términos energéticos y económicos; pasa

por considerar una normativa adecuada para el sector que debe implicar, por ejemplo, nuevas formas de regulación impositiva, así como la venta y compra de energía. Esto en caso de, por ejemplo, comenzar a generar energía solar de manera autónoma y vender lo residual al Sistema Interconectado Nacional (SIN). Por el momento, la normativa nacional estipula que sólo el Estado puede vender energía.

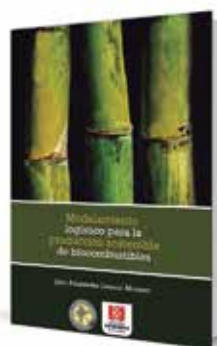
Finalmente ambos estuvieron de acuerdo en en la necesidad de poner en práctica los acuerdos gobierno-empresa privada para efectivizar la venta de alcohol anhidro al Estado y mezclarlo con gasolina como una forma de hacer realidad la presencia del etanol en la matriz energética nacional.



**Bolivia tiene un sueño,
nosotros un compromiso.**

Apostamos al futuro e iniciamos nuevas inversiones para la exploración en Caipipendi.





MODELAMIENTO LOGÍSTICO PARA LA PRODUCCIÓN SOSTENIBLE DE BIOCOMBUSTIBLES

Editorial: IAUTÓNOMA DE OCCIDENTE / Año: 2016 / AUTOR : JAIRO ALEXANDER LOZANO MORENO

Este libro aborda el diseño conceptual y el modelado de la cadena de abastecimiento del azúcar-etanol, apoyado en el creciente interés en los biocombustibles como fuente de energía para el sector del transporte. La metodología propuesta tuvo en cuenta no sólo el abastecimiento de la caña a los ingenios, sino también el transporte de los residuos agrícolas hasta la biorefinería bajo tres estrategias diferentes: Residuos picados, residuos enfardados y cosecha integral. El enfoque holístico del modelo incluyó indicadores operativos, económicos y ambientales a lo largo de las principales actividades dentro de la cadena (preparación de la tierra, cultivo, recolección, manipulación, operaciones en el campo y transporte); los cuales fueron contrastados con las salidas del sistema (producción de azúcar, etanol de primera generación, etanol lignocelulósico a partir de los residuos y el excedente de electricidad del proceso de cogeneración) bajo dos funciones objetivo: Utilidad neta y balance energético.

<https://www.casadellibro.com/ebook-modelamiento-logistico-para-la-produccion-sostenible-de-biocombustibles-ebook/9789588994079/4741800>

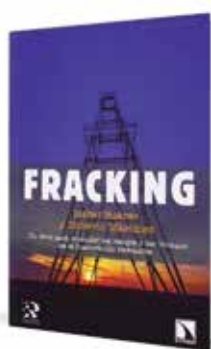
ENERGÍA, AGUA, MEDIOAMBIENTE, TERRITORIALIDAD Y SOSTENIBILIDAD

Editorial: DIAZ DE SANTOS / 2013

Autores: XAVIER ELIAS; S. BORDAS

La actual crisis económica forzará a plantear una reflexión sobre la matriz energética actual, su sostenibilidad y la necesidad de cambio de modelo para no tener que alterar en demasía el nivel de confort, variando muy poco los hábitos de vida. Esta obra aborda dicho problema en tres bloques claramente diferenciados, pero unidos por un mismo hilo conductor: la energía. En el primer bloque se analizan las causas del consumo energético. El segundo bloque intenta aportar soluciones a corto/medio plazo. En el último bloque se postulan y justifican las soluciones: Conclusiones. Energías renovables versus convencionales.

<https://www.casadellibro.com/libro-energia-agua-medioambiente-territorialidad-y-sostenibilidad/9788499690094/1865239>



FRACKING

Editorial: LA CATARATA / Año: 2014

AUTOR: ISABEL SUAREZ

La técnica de fracturación hidráulica o fracking ha despertado mucho interés en los países europeos ante la posibilidad de extraer gas de una forma más rentable. Pero al mismo tiempo ha suscitado la crítica de quienes afirman que su uso entraña una serie de riesgos a los que la sociedad y el medio ambiente no deberían estar expuestos. Así, mientras que muchos ponen la mirada en las esperanzadoras noticias que llegan desde los Estados Unidos, país pionero en el empleo del fracking, otros niegan que existan tales beneficios y se oponen a la exploración del recurso. Sin ánimo de dar una respuesta definitiva a favor o en contra de su implantación, este libro se ha planteado como una explicación argumentada y rigurosa de en qué consiste la fracturación hidráulica para que el lector saque sus propias conclusiones sobre si se debe apostar o no por esta técnica como una de las opciones frente a la dependencia energética.

<https://www.casadellibro.com/libro-fracking/9788483199008/2289186>

LA REGULACIÓN DE LAS ENERGÍAS RENOVABLES A LA LUZ DEL DERECHO DE LA UNIÓN EUROPEA

Editorial: ARANZADI / Año: 2017

Autores: INMACULADA REVUELTA PÉREZ

Desde que las investigaciones científicas confirman la existencia del calentamiento del planeta por motivos antropogénicos, la Unión Europea (UE) ha emprendido una acción de liderazgo en la lucha contra el cambio climático. El auge y la expansión de las energías renovables son una clara alternativa al uso de los combustibles fósiles, contribuyen a la disminución del CO2 y, a la diversificación de la dependencia de suministro de la UE: un problema estratégico para la UE.

<https://www.casadellibro.com/libro-la-regulacion-de-las-energias-renovables-a-la-luz-del-derecho-de-la-union-europea/9788491522225/5482561>





TOTAL
COMMITTED TO BETTER ENERGY

¡Felicidades Bolivia!



TOTAL E&P BOLIVIE



Pantalla frontal (HUD)
multi-información
*Único en su segmento



Techo panorámico
corredizo eléctrico



7 Airbags SRS



Sistema de Mitigación
de Colisión de Avance



Tracción S-AWC
(Super control para
todo tipo de terreno)



**ECLIPSA a
Todos los
Demás**

ALL NEW

ECLIPSE CROSS

• SANTA CRUZ: AUTOLIDER S.R.L.

Av. Cristóbal de Mendoza (2do. Anillo) y Av. La Salle. Tel.: 318 2400
Sucursal: Av. Santa Cruz (2do. Anillo) entre Av. San Aurelio y
Av. Tres Pasos al Frente. Tel.: 3426090
Calle Independencia esq. Ballivián. Tel.: 922 4803
Av. Ballivián esq. Calle 13. Tel.: 279 7474
Av. América N° E-877. Tel.: 445 7777
Edificio Taboada N° 20. Tel.: 645 2921 - 691 2801
Av. Jaime Paz Zamora casi esquina Lazzano. Tel.: 665 8034

Línea Gratuita
800 100 187

• MONTERO: REYBAL S.R.L.
• LA PAZ: AUTOSTAR S.R.L.
• COCHABAMBA: AUTOGROUP S.R.L.
• SUCRE y POTOSÍ: LINPOR
• TARIJA: MUNDO MOTORS S.R.L.

Servicio Post-Venta
de Excelencia





Fotografía: Archivo

Visión más acción: ¡REALIZACIÓN!

Si la producción de biodiesel se hubiera hecho desde el inicio del Gobierno de Evo nos habiéramos ahorrado varios miles de millones de dólares por la importación y subvención de gasolina y diésel fósil, señala el autor en su análisis sobre Bolivia y la era de los biocombustibles...

Gary A. Rodríguez Álvarez (*)

Hace poco escuché decir al Presidente Morales que no entendía cómo Bolivia había tardado tanto para entrar en “La era de los Biocombustibles”, luego que el 8 de marzo del 2018 fue autorizada desde el Órgano Ejecutivo la producción de bioetanol para ser utilizado como aditivo en la gasolina, una excelente noticia que el empresariado esperó por 10 años (la explicación para semejante demora

fue el mal asesoramiento que por mucho tiempo recibió el Primer Mandatario).

Cierta vez dije que no era responsabilidad de un Presidente el saberlo todo, pero sí, el rodearse de especialistas en temas que son fundamentales para el desarrollo de un país, en aras de mejorar la calidad de vida de sus ciudadanos.

¡Cuánto pudo haber avanzado Bolivia si aquella autorización se hubiera dado desde inicios de su mandato, y cuánto más si se hubiera autorizado también la producción de biodiésel! Nos habiéramos ahorrado varios miles de millones de dólares por la importación y subvención de gasolina y diésel fósil,

“

...la inminencia del Hub aéreo en Viru Viru y el pleno uso de la biotecnología en el agro...”

Bolivia hubiera captado jugosas inversiones y -con seguridad- hubiéramos crecido más del 7% anual.

Lo importante es que ahora la visión entre el empresario y el gobierno es coincidente en este campo, lo que está llevando a realizar ampliaciones en los cañaverales e ingenios sucroalcoholeos, con la generación de empleo.

Y es que, cuando a una visión correcta le sobreviene una acción también correcta, la consecuencia no puede ser otra, que la realización del sueño anhelado.

¿Quieren un ejemplo práctico? Desde hace no sé cuánto tiempo -ya perdí la memoria- los paceños soñaban con un teleférico que pudiera conectar la ciudad de La Paz con El Alto, esa era su visión, su esperanza. Pero no se hacía porque muchos decían que no se podía por la topografía; otros, por su alto

costo; los menos visionarios, porque no tendría suficiente demanda. Pero todos se equivocaron, pues el sueño se hizo realidad y ahora la “Ciudad Maravillosa” va camino a convertirse en la capital con más teleféricos del mundo, pues a las 6 líneas ya construidas en un tiempo récord -roja, azul, amarilla, blanca, verde y naranja- se sumará la séptima línea -la celeste- el 16 de julio de 2018.

Cochabamba no se queda atrás: está en plena construcción su tren eléctrico metropolitano, aspiración de muchos años que beneficiará a varios municipios.

Por eso no me canso de soñar con la inminencia del Hub aéreo en Viru Viru y el pleno uso de la biotecnología en el agro para forjar la Bolivia digna y soberana que todos añoramos...

“Bolivia hubiera captado jugosas inversiones y -con seguridad- hubiéramos crecido más del 7% anual...”

(* *Economista y Magíster en Comercio Internacional*)

República Dominicana

CON NUESTRO NUEVO DESTINO

Podrás disfrutar de las vacaciones que te mereces en los 402 km. de playa y los 365 días de clima tropical.

Compra ya tu pasaje en www.boa.bo o en tu agencia de viajes favorita.

BoA
Boliviana de Aviación

¿QUIERES SABER MÁS?
HABLA CON NOSOTROS EN:

f /BolivianaDeAviación ☎ Contact Center BO: 901 10 5010
 🐦 BoaBolivia ✉ www.boa.bo

© 2015 BOA. TODA SU RESERVA ESTÁ REGULADA Y FISCALIZADA POR LA AAT



“...lo que se ha planteado es mejorar los precios de venta indexado al GNL...”

LUIS ALBERTO SÁNCHEZ

Estado de las reservas de gas en Bolivia, AGUDIZA TENSIONES

■ Raúl Serrano

*Hasta finales de julio el nivel de las reservas de gas en Bolivia convulsionó el sector. Los actores del gobierno y de la oposición marcaron una ruta **pendular** que no será resuelta hasta que se tenga el informe oficial de la empresa **Sproule International Limited**.*

El tema de las reservas de gas en Bolivia, un país altamente ponderado por su potencial hidrocarburífero en América del Sur, ha puesto a Luis Alberto Sánchez, Ministro de Hidrocarburos, en el ojo del huracán. Él afirma, categórico, que el país cuenta con la suficiente seguridad energética para enfrentar sus compromisos con el mercado interno e internacional pero muchos no le creen.

Los argumentos en contra de la gestión gubernamental en el ámbito hidrocarburífero señalan que en los últimos años se generó una importante declinación en las reservas en Bolivia debido a las exportaciones de gas a Brasil y Argentina, al abastecimiento del mercado interno que también implica la industrialización del gas, y a la falta de inversión en exploración para el descubrimiento de nuevos campos, como razón fundamental.

VOLVER A LA PRIVATIZACIÓN

Algunos analistas del sector indican, incluso, que todo sería distinto si la actividad hidrocarburífera en Bolivia estuviera

a cargo de empresas privadas como era en años anteriores al Gobierno del MAS; mientras el senador Óscar Ortiz (UD) ha salido al frente con declaraciones sobre la base de un estudio independiente que establece que las reservas probadas de gas en Bolivia al 31 de diciembre de 2017, llegan apenas a 4.48 trillones de pies cúbicos (TCF).

El ministro de Hidrocarburos, ha rechazado estas declaraciones y ha desafiado a renunciar a su cargo en caso de comprobarse que la versión de Ortiz no corresponda con el nivel real de reservas probadas. Negó, enfáticamente, que Bolivia cuente apenas con 4,48 TCF's de gas y recordó que antes del ingreso de este Gobierno se hablaba falsamente de 27 TCF's con la idea solamente de potenciar algunas empresas en la bolsa de valores y en base a datos falsos sobre las reservas de gas en Bolivia. Dijo que estas afirmaciones sin fundamento técnico hacen un gran daño al país.

El ministro reiteró desde el portal de su ministerio que el 2006 Bolivia tenía 10

TCF's en reservas; que el año 2009 se certificaron 9,9 TCF's con un factor de reposición igual a 1 TCF; y que el 2013 se certificaron 10,45 TCF's con un factor de reposición de 1.2. En base a estos datos, la autoridad estimó que Bolivia cuenta actualmente con 10 TCF's más un factor de reposición igual a 1.

“Estos 10 TCF's nos garantizan el contrato a Brasil que seguramente va a tener una duración de 7, 8 años, cumplir con el contrato con Enarsa hasta el 2026 y garantizar el mercado interno hasta el 2045”, puntualizó.

EL SECTOR NO ESTÁ EN CRISIS

En este marco la autoridad dijo que “los opositores tratan de hacer creer a la opinión pública de que el sector de hidrocarburos atraviesa una crisis. Estos 12 años fueron históricos, avanzamos en la producción de 30 a 60 millones de metros cúbicos día (MMmcd), es decir que duplicamos la producción. En lo referido a la exportación a la Argentina el año 2005, se enviaba cerca de 5 MMmcd ahora exportamos aproximadamente 20 MMmcd, mientras que con los gobiernos neoliberales la renta petrolera era de \$us200 millones anuales promedio”.

Agregó que el año pasado, cuando muchas empresas de orden mundial reportaron pérdidas por la reciente crisis de precios del petróleo, YPFB logró utilidades para el país de cerca de \$us 1.900 millones (renta petrolera), recursos que en un 50% fueron distribuidos entre las regiones, municipios y universidades, quedando para la estatal petrolera más de Bs1.700 millones destinados a su funcionamiento.

INDEXAR AL LNG

Negando que la decisión de no vender gas a la Argentina se deba a una falta del hidrocarburo, Sánchez dijo que lo que no se hará es seguir vendiendo gas a precio inconveniente. Dijo que lo que se ha planteado es mejorar los precios de venta indexado al GNL que este país compra de Chile y elevar los volúmenes, aunque reconoció que esta situación no se ha reafirmado por parte del país vecino.

La autoridad dijo, asimismo, que Argentina adeuda 255 millones de dólares a Bolivia por concepto de pagos de importación de gas natural, pendiente de los meses de mayo y junio de este año, según el portal de Telesur. La postura boliviana de no vender gas a la Argentina ha agudizado la susceptibilidad sobre el real nivel de reservas, especialmente entre sectores opositores al Gobierno.

El senador Oscar Ortiz mantuvo durante todo el mes de julio la exigencia a las autoridades de gobierno de presentar el resultado de certificación realizado por la empresa Sproule International Limited. De acuerdo a una expectativa generalizada del sector, este estudio debía ser presentado los primeros días de agosto de este año.





Pantógrafo Planta ENABOLCO (Santa cruz)



Ampliación FANCESA (Sucre)

NUESTROS SERVICIOS

PLANTAS INDUSTRIALES - INGENIOS MINEROS - COLISEOS - EDIFICIOS - TORRES Y SUBESTACIONES

INGENIERIA, DISEÑO Y CALCULO DE ESTRUCTURAS DE ACERO SEGUN NORMAS INTERNACIONALES

TANQUES - TOLVAS - SILOS - PERFILES Y VIGAS DE ACERO - DEFENSAS CAMINERAS

GALVANIZADO, ZINCADO, CORTE, PLEGADO, CILINDRADO, ARENADO Y PINTADO DE ACERO



Piscina ACB (La Paz)



TÜVRheinland®
CERT
ISO 9001
ISO 14001
BS OHSAS 18001



La peligrosa apuesta de Laos por las **HIDROELÉCTRICAS**

El colapso de una de las varias represas que sustentan la economía de este *pequeño país mediterráneo* ha transparentado, nuevamente, los peligros de estas generadoras de *energía* consideradas las más faraónicas pero al mismo tiempo las *menos contaminantes...*

■ Raúl Serrano



Laos quería convertirse en “la batería del Sudeste Asiático” a partir de tener 100 hidroeléctricas con una capacidad de 28.000 megavatios hasta el 2020, aprovechando su ubicación geográfica y sus importantes recursos hídricos. Hoy soporta una inundación de proporciones catastróficas después del colapso de una de las represas en construcción desde 2014.

La represa era parte del proyecto de energía hidroeléctrica de los ríos Xe-Pian y Xe-Namnoy y estaba valorada en US\$1.000 millones, según la BBC. A finales de julio la hidroeléctrica, ubicada en la provincia de Attapeu, al sur este de este país, colapsó dejando un saldo de varias vidas humanas, cientos de desaparecidos y afectando a seis aldeas que hoy se muestran en toda su desolación y miseria.

Laos es un país mediterráneo y forma parte de los cuarenta y nueve países que componen el continente asiático, pero está ubicado sobre el río Makong y sus afluentes lo que fomentó sus posibilidades hidroeléctricas. Su capital es Vientián y es, al mismo tiempo, la ciudad más poblada, de acuerdo al registro de Wikipedia. Limita al noroeste con el río Mekong que lo separa de Birmania, al norte con China, al este con Vietnam, al sur con Camboya y al oeste con Tailandia. Posee una superficie de 236 800 km² y al 2008 poseía una población de 6 677 534 habitantes.



DEL MILLÓN DE ELEFANTES


El actual territorio de Laos fue parte del reino de Lan Xan, que significaría Tierra del millón de elefantes, entre los siglos XIV y XVII. Sus primeros habitantes, que derivan del grupo étnico de idioma tai, migraron desde la China para ubicarse precisamente alrededor del río Mekong, una importante ruta comercial hacia este país. Desde 1893 fue un protectorado de Francia y alcanzó su independencia en 1975; aboliendo la monarquía y constituyéndose en República.

MATERIAS PRIMAS


Laos nunca tuvo recursos naturales que, convertidos en materias primas, pudieran suscitar el interés internacional. De esta forma, Laos fue casi siempre una especie de patio trasero agrícola de Vietnam; el control del río Mekong fue, en todo caso, la mejor apuesta de este pequeño país, amigo del transporte fluvial frágil pero mayoritariamente utilizado en un país de altas montañas y cuyas fuentes de trabajo dependen en un 80% de la agricultura.

DE SU ECONOMÍA


La economía de Laos se sustenta en la ganadería, del ganado vacuno, búfalos de agua, caballos y elefantes. La religión predominante es el budismo Theravada que, junto con el animismo comúnmente practicado entre las tribus de montaña, coexiste pacíficamente con la veneración del espíritu. Hay un pequeño número de cristianos y musulmanes. La lengua oficial y dominante es lao, una lengua tonal del grupo lingüístico tai.

Fuente: Wikipedia.

LA TRAGEDIA SIEMPRE ES DE LOS POBRES

Los pobladores más pobres que viven al borde de los ríos, en todas partes se dedican a la pesca y a la agricultura. Este también era el caso de cientos de personas que habitaban por los alrededores de esta presa y; pese a haber sido parcialmente trasladados como objetos, en función de los requerimientos hidroeléctricos, no dejaron de merodear la zona, convertida de todas formas en una fuente precaria de subsistencia.

Prevía a esta desgracia, Laos soportó durante la Guerra de Vietnam la pérdida de alrededor de 1 millón de personas y la destrucción de prácticamente todo el país. Actualmente se presenta como una República comunista, de libre mercado desde 1975. No tiene ferrocarriles y su infraestructura caminera es muy limitada al igual que sus servicios básicos y de telecomunicaciones, siendo la vía fluvial la más utilizada.

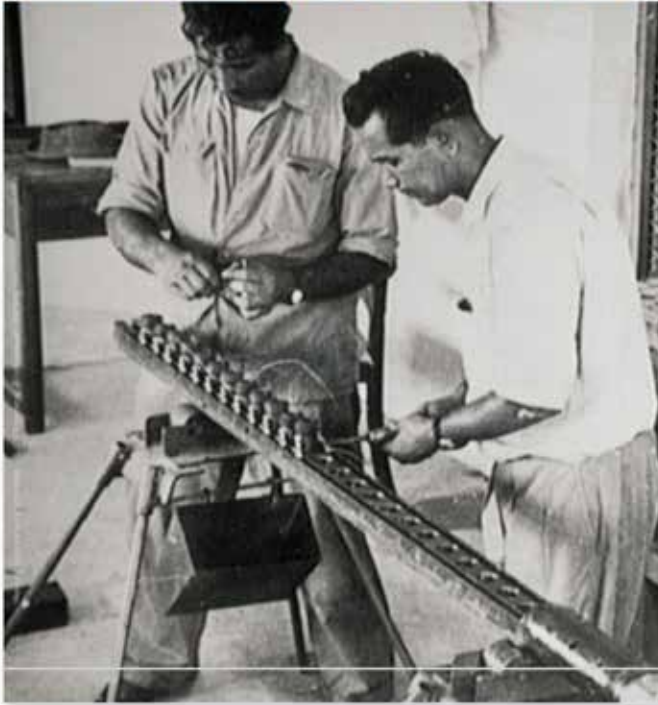
Tiene un bajo consumo de electricidad a nivel interno pero aspiraba a exportarla, aprovechando la riqueza hídrica de sus ríos. Según la BBC, en 2017 contaba con 46 plantas operativas de energía hidroeléctrica y otras 54 bajo construcción, buscando llegar a las 100 represas hidroeléctricas para de esta forma irradiar energía a los países vecinos de esta región asiática. Al momento ya exporta dos terceras partes de su energía hidroeléctrica, y la electricidad suma casi 30% de las exportaciones del país, de acuerdo a la agencia de noticias Lao.

El presidente de Laos, Bounnhang Vorachith ha exhortado a la tranquilidad después de la tragedia, sin embargo, esta ha desbordado cualquier medida de seguridad, especialmente por las condiciones de fragilidad del propio país. Al cierre de esta edición se desconocía el número de víctimas pero el mensaje alrededor de la construcción de hidroeléctricas no dejó de ser contundente: mover el curso de los ríos es una tarea faraónica pero también

puede ser mortal. El abastecimiento de energía no ha dejado de ser, por donde se mire, complejo, en todas sus vertientes.

Según la agencia Lao, la tragedia habría sido motivada sobre todo por una torrencial lluvia, en un país atravesado por ríos y con un elevado índice de pobreza. Agrega que la presa que colapsó es parte del proyecto hidráulico Xe-Pian Xe-Namnoy, en el que participan empresas de Laos, Tailandia y Corea del Sur.

Hacemos historia. Juntos.



65 años

AL SERVICIO DE BOLIVIA

Schlumberger trabaja en Bolivia desde 1952, año en el que realizó el primer registro con cable en la ciudad de Santa Cruz de la Sierra. Estamos orgullosos de ser la primera empresa de servicios petroleros de Bolivia que conjuga tecnología líder con décadas de resultados exitosos de trabajo equipo.

www.slb.com/LatinAmerica

Segments are managed under three groups. The role of our segments is to deliver superior technology and service quality to our customers, leveraging our strong Quality Management Systems. For an up-to-date management structure.

Reservoir Characterization: Wireline, Testing Services, WesternGeco (Land Seismic Acquisition Technologies), Data Consulting Services and Software Integrated Solutions.

Production: Well Services, Well Intervention, Artificial Lift, Completions, Sand Management Services, Subsea Surveillance, Water Services, Carbon Services and Flow Assurance.

Drilling Group: Drilling & Measurement, Bits & Advanced Technologies Drilling Tools & Remedial and Dynamic Pressure Management, Fluids Systems & Products, Solids Control & Cuttings Management, Fluids Processing

Schlumberger

Experiencia Global | Tecnología Innovadora | Impacto Medible



YPF VECTIS

LUBRICANTES PARA LA
INDUSTRIA DEL PETRÓLEO + GAS



+ ASESORAMIENTO Y CAPACITACIÓN



+ LABORATORIO



+ DOCUMENTACIÓN TÉCNICA

Certificado con
ISO 9001:2008
Sistema de Gestión de la Calidad



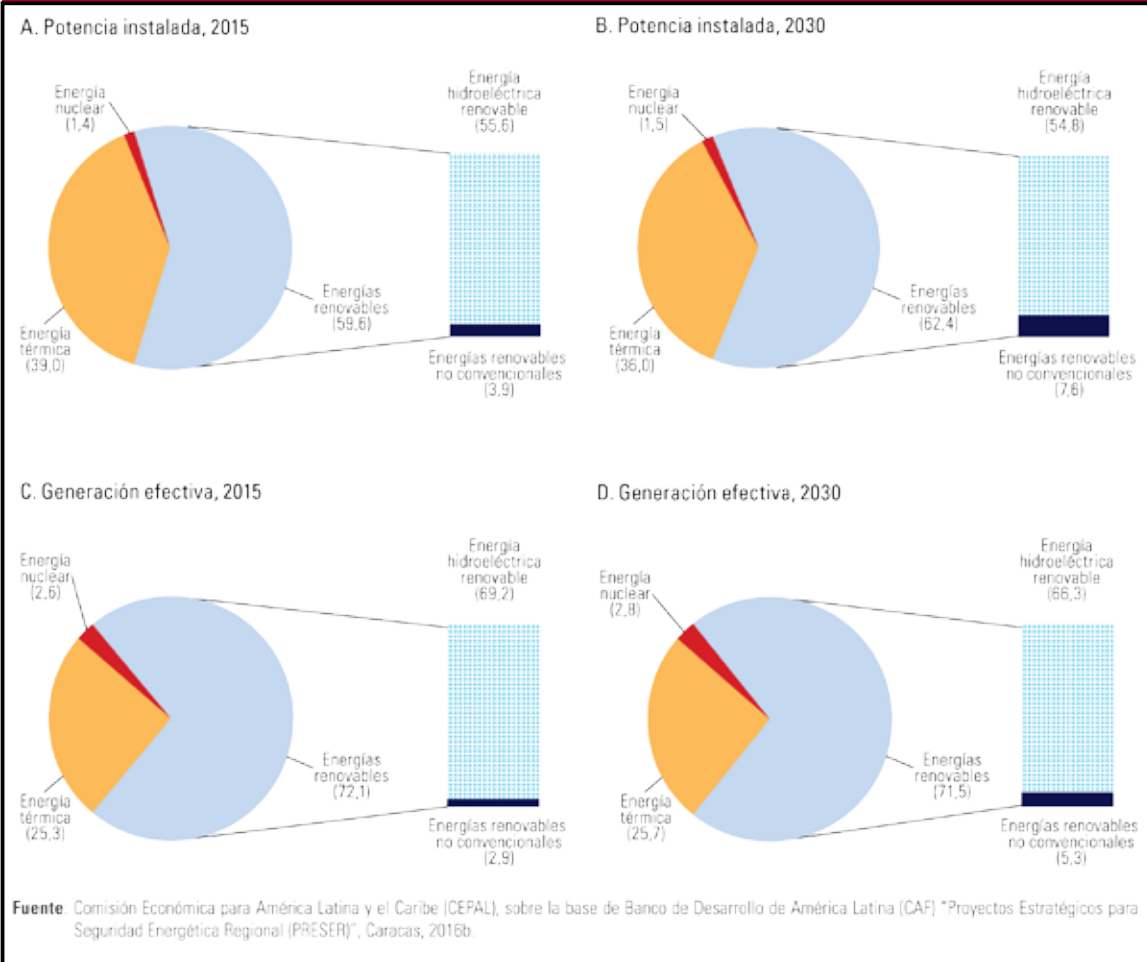
PRODIMSА, Distribuidor Oficial YPF Lubricantes
Carretera al Norte Km. 8 1/2, Telf.: 342-1084
www.prodimsa.com



POTENCIA Y GENERACIÓN EFECTIVA DE ENERGÍAS RENOVABLES EN AMÉRICA DEL SUR

GRÁFICO 1

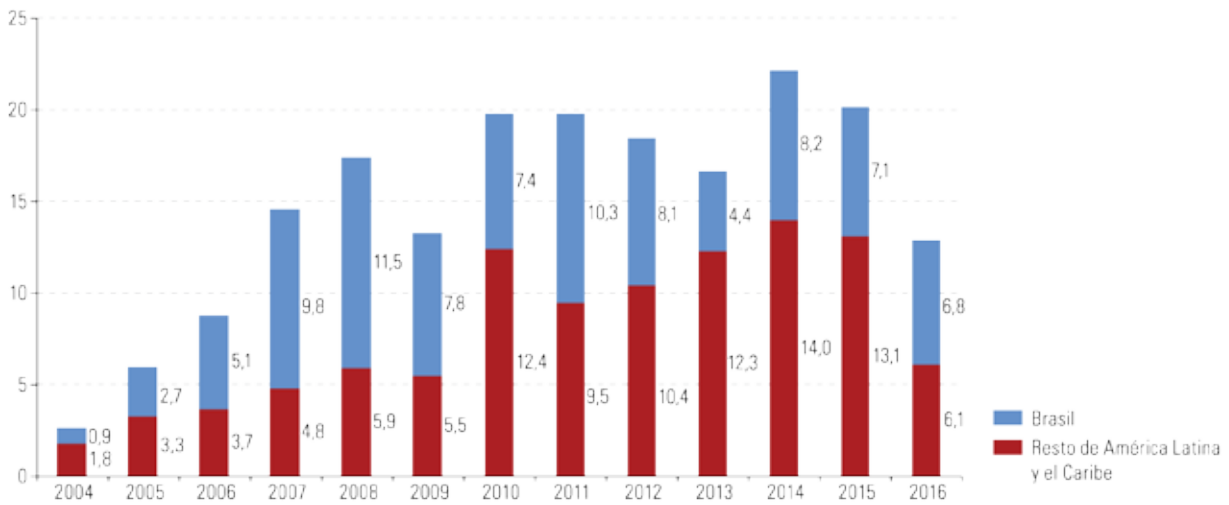
América del Sur: potencia instalada y generación efectiva de las energías renovables no convencionales como parte de la matriz eléctrica, 2015 y 2030 (En porcentajes).



Los patrones de inversión actuales y proyectados son insuficientes para producir un cambio profundo en la estructura energética de la región. De hecho, entre 2014 y 2016 se produjo un considerable y preocupante descenso de las inversiones en energías renovables (véase el gráfico 2). Los factores serían: falta de compromisos formales de reducción de gases con efecto invernadero, la ralentización de la economía mundial, la volatilidad del precio del petróleo y la inercia de las políticas regulatoria y fiscal.

GRÁFICO 2

América Latina y Caribe: inversiones en energías renovables, 2004-2016
(En miles de millones de dólares)

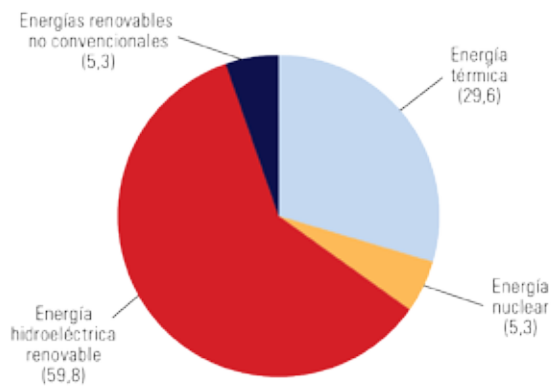


Fuente: Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA), "Featured Dashboard" [en línea] <http://resourceirena.irena.org/gateway/dashboard/?topic=6&subTopic=11>, 2017.

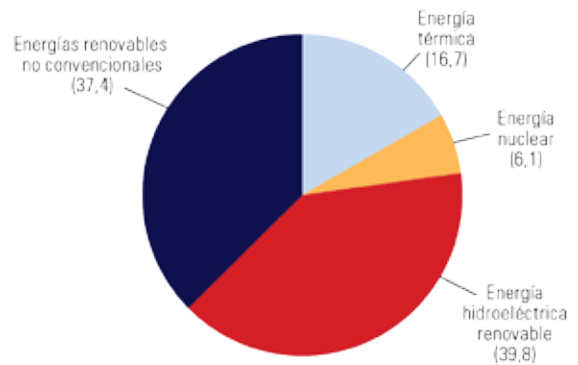
GRÁFICO 3

América del Sur: distribución de las inversiones en la matriz eléctrica según las fuentes de generación, 2016 y 2030
(En porcentajes)

A. Distribución de las inversiones en proceso en 2016



B. Distribución de las inversiones anticipada para 2030



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), "Proyectos Estratégicos para Seguridad Energética Regional IPRESER", Caracas, 2016.



Fotografía: Archivo

El peligro de Trump para la **recuperación** global

*La economía mundial todavía experimenta una tibia expansión, pero ya no hay **crecimiento sincronizado**. En la eurozona, el Reino Unido, Japón y varios mercados emergentes frágiles, hay desaceleración, bajo la amenaza de una **guerra comercial** en aumento, señala el autor.*

¿Cómo está el panorama económico mundial hoy en comparación con hace un año? En 2017, la economía del mundo atravesaba una expansión sincronizada, con una aceleración simultánea del crecimiento en las economías avanzadas y en los mercados emergentes. En tanto, pese a esa aceleración, la inflación estaba dominada o incluso en caída (hasta en economías como Estados Unidos, donde los mercados de bienes y mano de obra comenzaban a mostrar estrechez de oferta).

El fortalecimiento del crecimiento con una inflación todavía situada por debajo de la meta permitía mantener vigentes las políticas monetarias no convencionales (como en la eurozona y Japón) o revertirlas muy gradualmente (como en Estados Unidos). La combinación

de crecimiento firme, baja inflación y flexibilidad monetaria implicaba poca volatilidad de los mercados. Y como también era muy poca la rentabilidad de los títulos públicos, los confiados “espíritus animales” de los inversores impulsaban la apreciación de numerosos activos de riesgo.

Mientras las bolsas estadounidenses y del mundo ofrecían alta rentabilidad, los riesgos políticos y geopolíticos estaban mayoritariamente controlados. Los mercados dieron al presidente estadounidense Donald Trump el beneficio de la duda durante el primer año de su mandato; y los inversores celebraron sus políticas desregulatorias y de rebaja de impuestos. Muchos comentaristas llegaron a sostener que la década de la “nueva mediocridad” y del “estanca-

Nouriel Roubini (**)



...a diferencia de 2017, el dólar estadounidense se está fortaleciendo, lo que aumentará todavía más el déficit comercial de Estados Unidos...”

miento secular” estaba dando paso a una nueva fase óptima de crecimiento firme y sostenido sin excesiva inflación.

Llegados a 2018, el panorama se ve muy diferente. La economía mundial todavía experimenta una tibia expansión, pero ya no hay crecimiento sincronizado. En la eurozona, el Reino Unido, Japón y varios mercados emergentes frágiles, hay desaceleración. Y si bien las economías de Estados Unidos y China siguen en expansión, la primera obra bajo el impulso de un estímulo fiscal insostenible.

Peor aún, la importante cuota del crecimiento global que aporta “Chimerica” (China y Estados Unidos) enfrenta ahora la amenaza de una guerra comercial en aumento. El gobierno de Trump impuso aranceles a las importaciones de acero, aluminio y una amplia variedad de bienes chinos (que pronto serán muchos más), y está analizando imponer gravámenes adicionales a los automóviles importados de Europa y el resto del mundo. Y la negociación del TLCAN/NAFTA está estancada. De modo que el riesgo de una guerra comercial total es cada vez mayor.

En tanto, en Estados Unidos la economía está cerca del pleno empleo y las políticas de estímulo fiscal, sumadas al encarecimiento del petróleo y de los commodities, presionan sobre la inflación, lo que obliga a la Reserva Federal a subir los tipos de interés más rápido que lo previsto, mientras ajusta su balance. Y a diferencia de 2017, el dólar estadounidense se está fortaleciendo, lo que aumentará todavía más el déficit comercial de Estados Unidos y generará más políticas proteccionistas si Trump (suponiendo que se mantenga fiel a su estilo) echa la culpa a otros países.

Al mismo tiempo, la perspectiva de una inflación más alta llevó a que incluso el Banco Central Europeo analice la finalización gradual de las políticas monetarias no convencionales, lo que implicaría menos flexibilidad monetaria global. La combinación de dólar fuerte, tipos de interés más altos y menos liquidez no presagia nada bueno para los mercados emergentes.

Asimismo, un crecimiento más lento, más inflación y una política monetaria menos flexible moderarán el entusiasmo de los inversores, conforme se endurezcan las condiciones financieras y aumente la volatilidad. Pese a las bue-

nas ganancias corporativas (con el envío de las rebajas impositivas en Estados Unidos), los últimos meses la bolsa estadounidense y las de todo el mundo han estado oscilando, afectadas desde febrero por el temor a más inflación y aranceles a las importaciones, y por la reacción contra las grandes empresas tecnológicas. Al mismo tiempo crece la inquietud en relación con mercados emergentes como Turquía, Argentina, Brasil y México, y con la amenaza planteada por gobiernos populistas en Italia y otros países europeos.

El peligro ahora es que se establezca un circuito de retroalimentación negativa entre las economías y los mercados. La desaceleración de algunas economías puede llevar a condiciones financieras todavía más restrictivas en los mercados de acciones, bonos y crédito, lo que a su vez puede limitar más el crecimiento.

De 2010 a esta parte, las desaceleraciones económicas, los episodios de huida hacia activos seguros y las correcciones de los mercados han agudizado los riesgos de estancamiento (poco crecimiento y poca inflación); pero ante una caída simultánea del crecimiento y la inflación, los grandes bancos centrales acudieron al rescate con políticas monetarias no convencionales. Sin embargo, por primera vez en diez años, ahora los principales riesgos son estancamiento (menos crecimiento y más inflación). Estos riesgos incluyen: el posible shock de oferta negativo de una guerra comercial; un encarecimiento del petróleo, derivado de restricciones de la oferta con motivaciones políticas; y políticas internas inflacionarias en Estados Unidos.

De modo que a diferencia de los breves períodos de huida del riesgo en 2015 y 2016 (que sólo duraron dos meses), los inversores están en modo de aversión al riesgo desde febrero, y los mercados siguen oscilando o en caída. Pero ahora la Reserva Federal y otros bancos centrales están empezando (o continuando) un endurecimiento de la política monetaria, y con la inflación en alza, esta vez no pueden acudir al rescate de los mercados.

Otra gran diferencia en 2018 es que las políticas de Trump están creando más incertidumbre. No sólo inició una guerra comercial, sino que también está muy activo debilitando el orden económico y geoestratégico global creado por

Estados Unidos después de la Segunda Guerra Mundial.

Además, las modestas políticas de estímulo al crecimiento del gobierno de Trump ya están en el pasado, pero los efectos de políticas capaces de frenar el crecimiento todavía no terminan de sentirse. Las políticas fiscales y comerciales preferidas de Trump desplazarán a la inversión privada, reducirán la inversión extranjera directa en Estados Unidos y producirán más déficit externo. Su postura draconiana ante la inmigración disminuirá la oferta de mano de obra necesaria para sostener a una sociedad que envejece. Sus políticas ambientales dificultarán a Estados Unidos competir en la economía verde del futuro. Y su hostigamiento al sector privado hará dudar a las empresas de contratar personal o invertir en Estados Unidos.

Con el tiempo, las políticas estadounidenses favorables al crecimiento quedarán sepultadas bajo las medidas que le son desfavorables. Incluso si el año que viene la economía estadounidense supera el crecimiento potencial, las medidas de estímulo fiscal irán perdiendo efecto hacia la segunda mitad de 2019, y la Reserva Federal subirá la tasa de referencia más allá del nivel de equilibrio a largo plazo al tratar de controlar la inflación; esto dificultará el logro de un aterrizaje suave. Para entonces, y en un contexto de proteccionismo creciente, es probable que la efervescencia de los mercados globales se haya convertido en más turbulencia, debido al serio riesgo de un estancamiento (o incluso una caída) del crecimiento en 2020. Ahora que el tiempo de la baja volatilidad ya pasó, parecería que la era actual de aversión al riesgo está para quedarse.

(*)<https://www.project-syndicate.org/commentary/trump-trade-war-and-the-global-economy-by-nouriel-roubini-2018-07/spanish>

(**) *Profesor de la Escuela de Negocios Stern de la Universidad de Nueva York y director ejecutivo de Roubini Macro Associates, fue Economista Principal de Asuntos Internacionales de la Casa Blanca durante la Administración Clinton. Ha trabajado para el Fondo Monetario Internacional, la Reserva Federal de los EE. UU. y el Banco Mundial.*



TAGS/ PIERRE CASIRAGHI/NAVEGA/CONTRA CAMBIO CLIMÁTICO

PIERRE CASIRAGHI NAVEGA CONTRA EL CAMBIO CLIMÁTICO



El monegasco Pierre Casiraghi comenzó a preocuparse por el medio ambiente cuando, participando en las regatas de vela a las que es asiduo, se dio cuenta de que cada vez había más plásticos y suciedad en el mar. Este año ha dado un paso más anunciando un nuevo proyecto, el Malizia Ocean Challenge, para investigar la contaminación de los océanos, contrarrestarla y concienciar sobre el problema. El País.

TAGS/BOLIVIA/FIBRA ÓPTICA /EN PERÚ

BOLIVIA SE UNIRÁ A FIBRA ÓPTICA DEL PACÍFICO EN MAYO DE 2019; ENTEL DARÁ TRES SERVICIOS EN EL SUR DE PERÚ



Hasta fin de año la boliviana Entel, como operador, brindará en Perú servicios de telefonía, datos y de televisión, anunció el gerente de la estatal, Oscar Coca. Llegará a localidades como Tacna, Desaguadero, Ilo y Arequipa. La base del proyecto de incursión de Entel en el mercado extranjero se fundamenta en la fibra óptica (una tecnología de transmisión que se usa habitualmente en redes de datos y telecomunicaciones) que instala en suelo peruano y que se conectará con la red mundial. Tiene una inversión millonaria que aún no se ha cifrado en su totalidad. La Razón.

TAGS /YFPB /CONVENIO/CONFIRMAR POTENCIAL

YFPB FIRMA CONVENIO PARA CONFIRMAR POTENCIAL DE 400 TCF EN UNA ZONA DE CHUQUISACA



En la zona de Miraflores, en el departamento de Chuquisaca, hay un potencial estimado de 400 Trillones de Pies Cúbicos (TCF, por sus siglas en inglés) de gas y la firma Cancambria estará a cargo de realizar los estudios para confirmar ese cálculo. En Sucre fue firmado el convenio y el presidente Evo Morales pidió acelerar trabajos para la firma de un contrato de exploración. El convenio da paso al estudio que no forma parte de los acuerdos alcanzados en La Paz y que comprometen una inversión superior a los \$us 2.000 millones para hidrocarburos en Chuquisaca. La Razón.

TAGS/ACCIONES TECNOLÓGICAS /SUBEN /POR DÓLAR QUE SE FORTALECE

LAS ACCIONES TECNOLÓGICAS SUBEN EN LAS GANANCIAS A MEDIDA QUE EL DÓLAR SE FORTALECE: LOS MERCADOS SE ENVUELVEN



Las acciones tecnológicas ganaron en informes de ganancias favorables, ayudando a compensar las pérdidas de los exportadores en medio de las últimas amenazas al libre comercio de la administración Trump. El dólar subió y los bonos se mezclaron después de decisiones clave del banco central. Apple Inc. estaba en la cúspide de una capitalización bursátil de \$ 1 billón, mientras que la automotriz Tesla Inc. y el procesador de pagos Square Inc. se recuperaron después de informar los resultados del segundo trimestre.

DOSSIER

ENERGÍA Bolivia

LEA: ¿Hacia la configuración de un MERCADO ÚNICO DIGITAL?



El avance de la **tecnología** ha comenzado a motivar encuentros y también propuestas. Una de estas es construir un **mercado único digital** con el propósito de apuntalar un desarrollo más incluyente y posibilitar nuevos espacios de cooperación **global...**

ENERGÍA Bolivia

Avanzar hacia la configuración de un mercado único digital en Latinoamérica, fue parte importante de la Declaración de México, aprobada en la Quinta Conferencia Ministerial sobre la Sociedad de la Información de América Latina y el Caribe, realizada en Ciudad de México en 2015. La idea sigue siendo abonar la posibilidad de utilizar la tecnología como un elemento dirigido a mejorar las posibilidades de un desarrollo más incluyente y eficiente pero, al mismo tiempo, posibilitar un mayor espacio de cooperación birregional

El evento dejó claro que esto supone revisar las cuestiones legales y regulatorias que dificultan la expansión de la economía digital, remarcando que los países comparten elementos de identidad cultural y lingüística que permitirían aprovechar el potencial de un comercio digital regional más intenso.

En este ámbito se destacó que se podrían reforzar los espacios de cooperación con el propósito de intercambiar experiencias sobre la estrategia formulada en la Unión Europea para fomentar un mercado único digital (Digital Single Market) y los programas derivados de dicha iniciativa.

HABILIDADES DIGITALES

“En lo referente a las habilidades digitales, si bien no hay consenso sobre el efecto neto de la automatización y la robótica en el empleo, no hay duda de que los países deben intensificar sus es-

fuerzos para mejorar las habilidades de los trabajadores y hacer más eficiente el funcionamiento del mercado laboral”, precisa la CEPAL que, a partir del mencionado evento, aborda las estrategias convergentes y sostenibles ante la coyuntura global, en un documento denominado La Unión Europea y América Latina y el Caribe.

En este se menciona que, de manera particular, los jóvenes, las mujeres y otros grupos subrepresentados siguen enfrentando obstáculos para acceder a empleos de calidad y ser actores de un cambio estructural progresivo, un objetivo para el que es crucial la coordinación entre diferentes áreas de las políticas públicas.

“Las competencias digitales son centrales para fomentar una industria digital y de servicios globales más robusta, promoviendo a la vez la inclusión laboral”, dice el documento en sus partes salientes.

Menciona que la cooperación en este ámbito puede dirigirse a revisar y aprovechar la experiencia de la Unión Europea para reforzar las capacidades iniciales de aprendizaje, anticipar y responder de mejor manera a las demandas cambiantes del mercado laboral, incrementar las habilidades de los trabajadores e incentivar el aprendizaje continuo.

Señala que en el ámbito de la digitalización de la producción, las actividades productivas más avanzadas combinan tecnologías innovadoras como la manufactura aditiva, los equipos de realidad aumentada y virtual, la Internet de las cosas, la analítica de grandes datos, la robótica y la inteligencia artificial. Asegura que estas tecnologías permiten desarrollar nuevos procesos y sistemas de producción y productos inteligentes. Asimismo, flexibilizan los procesos industriales y facilitan el ajuste a diferentes escalas de producción, descentralizan la toma de decisiones y permiten la fabricación de productos personalizados.

ES REAL TAMBIÉN PARA LA ENERGÍA

Según la CEPAL, estos avances ya están presentes en diversas industrias manufactureras y actividades mineras y agrícolas, pero también en sectores como el de la salud —por ejemplo, la tecnología para el cuidado y aplicaciones de monitoreo y telemedicina— y en las ciudades —por ejemplo, en la optimización de los procesos de compraventa de energía.

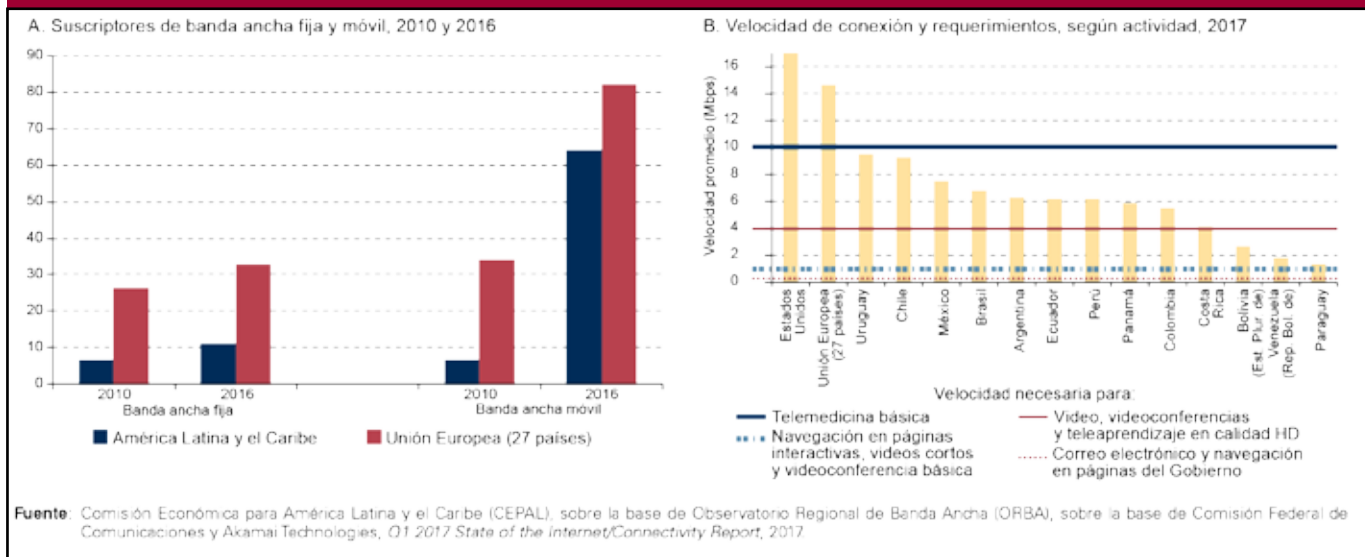
Considera que estos nuevos patrones de consumo y producción presentan desafíos para la región, en particular porque la producción de esas nuevas tecnologías es fundamentalmente exógena. “En esta área se puede impulsar la cooperación para comprender mejor las iniciativas europeas ligadas al impulso de la Industria 4.0 y la adopción de tecnologías avanzadas en la producción”, dice.

ECOINNOVACIÓN

Asimismo, indica que en el ámbito de la ecoinnovación y la producción verde, la creación de nuevas capacidades productivas y la adopción de tecnologías verdes es uno de los principales desafíos que enfrentan los países de América Latina y el Caribe.

“Los nuevos patrones de consumo y producción están obligando a las empresas a transformar procedimientos, procesos y productos para mejorar su productividad y su desempeño ambiental, efectuando una transición hacia la “producción verde” e incorporando actividades de ecoinnovación”, anota.

Sostiene que en este marco, se podría impulsar la cooperación para identificar buenas prácticas a nivel europeo sobre políticas e incentivos para desarrollar capacidades en materia de ecoinnovación en las empresas, con un foco especial en las empresas de menor tamaño, con el objetivo de guiar ejerci-



cios similares en los países de América Latina y el Caribe.

DATOS PARA EL DESARROLLO

En lo referente a la innovación basada en datos, destaca que hacer frente a la incertidumbre causada por los cambios económicos y sociales es un objetivo fundamental de la era de la información. Por ello, indica que la innovación basada en grandes datos (big data) es fundamental para la toma de decisiones y las estrategias de desarrollo.

Desde el enfoque de la CEPAL, aprovechar ese potencial de transformación requiere de un ecosistema de innovación que integre las nuevas fuentes de información, las capacidades de procesamiento y su uso por parte de las personas, las organizaciones y las comunidades. En este ámbito indica que se puede fortalecer la cooperación con miras a promover el intercambio de experiencias sobre redes de innovación y actividades de capacitación para apoyar el desarrollo de soluciones basadas en el uso de los grandes datos para el desarrollo.

Por el momento, hace notar el escaso aprovechamiento que los países de la región han hecho del potencial de la integración de las infraestructuras, de manera de beneficiarse de economías de red y de alcance para reducir las brechas existentes y dice que es posible plantear nuevos espacios de cooperación birregional que permitan avanzar en el despliegue de infraestructura habilitante para el cambio estructural.

Destaca, por ejemplo, que en cuanto a la conectividad a Internet, si bien los países de la región lograron significativas mejoras en los últimos años, principalmente en el acceso móvil, aún se advierten importantes brechas con los

países y regiones más avanzadas, sobre todo en el acceso a banda ancha fija de alta velocidad, ya que además de las diferencias en el número de suscripciones existen profundas diferencias con relación a las velocidades de conexión, como se puede apreciar en el gráfico 1. En esta línea indica que en América Latina y el Caribe, uno de los temas recurrentes en la implementación de políticas de logística y movilidad es la ausencia de información estadística e indicadores de operación que apoyen la toma de decisiones, el monitoreo y la evaluación de las acciones y políticas.

Otro espacio sería el de la integración logística y complementariedad energética para estimular el desacople entre crecimiento económico, consumo y extracción de recursos naturales. Afirma que, para ello, compartir experiencias sobre mecanismos de fomento de la innovación, inversiones con bajo contenido en carbono, energías renovables no convencionales, capacitación y mayor profesionalización del sector de transporte y logística puede favorecer una mejor provisión de estos servicios en América Latina y el Caribe desde el punto de vista económico, social, ambiental e institucional.

MEJORAR EL USO PRODUCTIVO DE LA ENERGÍA

Dice que, en consecuencia, existe un amplio margen para mejorar el uso productivo de la energía e incorporarlo a las estrategias y políticas energéticas que apuntan a dar cumplimiento al Objetivo 7 de la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible.

“En este sentido, es necesario impulsar y priorizar las políticas públicas de eficiencia energética que ya existen en la mayoría de los países de América Latina y el Caribe, pero que —por razones

tanto políticas como económicas (subsidios y bajo precio del petróleo)— no están siendo implementadas”, agrega.

De manera concluyente indica que los recientes cambios económicos, políticos y sociales y la acelerada revolución digital, junto con la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible y los Objetivos de Desarrollo Sostenible, son el nuevo telón de fondo para repensar la cooperación entre los países de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC) y la Unión Europea.

Piensa que debería ser una cooperación renovada y dinámica, con base en el multilateralismo, que vaya más allá de la integración comercial y que potencie la visión y valores compartidos por ambas regiones.

En cuanto a la conectividad a Internet, si bien los países de la región lograron significativas mejoras en los últimos años, principalmente en el acceso móvil, aún se advierten importantes brechas con los países y regiones más avanzadas, sobre todo en el acceso a banda ancha fija de alta velocidad, ya que además de las diferencias en el número de suscripciones existen profundas diferencias con relación a las velocidades de conexión.



¿Qué es la Asociación Internacional de constructores de PIPE LINE & OFF SHORE?

La Asociación ha instituido la interacción entre sus miembros como una forma exitosa de facilitar oportunidades comerciales en la industria de la construcción de ductos (Pipe Line).

La Asociación Internacional de constructores de Pipe Line & Off Shore (IPLOCA por su sigla en inglés), creada en 1996, es una organización sin fines de lucro con la misión de proporcionar valor a sus miembros a través de un foro dirigido a compartir ideas, involucrar a la industria y a sus grupos de interés, facilitar las oportunidades comerciales y promover los más altos estándares en la industria de los ductos (Pipe Line).

La Asociación se compromete a garantizar la cooperación y el respeto para la distribución equitativa de los riesgos y las recompensas que implica esta industria, manteniendo los más altos estándares de seguridad, calidad y cuidado del medio ambiente así como de las personas impactadas por los proyectos de este sector.

Con más de 260 miembros de todos los rincones del mundo, incluidos los principales contratistas internacionales terrestres y offshore y sus importantes subcontratistas, IPLOCA adopta todas las disciplinas asociadas con la industria de los ductos tanto dentro como fuera de la costa. La Asociación se esfuerza por trabajar en colaboración y promover las relaciones de cooperación entre sus miembros, así como con otros contratistas, propietarios y operadores.

LA INDUSTRIA DE LOS DUCTOS

La industria de construcción de ductos para el sector del gas y petróleo, tiene un historial envidiable de logros en algunos de los terrenos más inhóspitos del mundo. IPLOCA se enorgullece de representar a las compañías a la vanguardia de los nuevos desafíos siempre presentes.

Los miembros regulares de esta Asociación son compañías experimentadas directamente involucradas en la ejecución y/o rehabilitación de ductos para el transporte de fluidos, gases o sólidos, incluido el submarino oleoductos o estructuras costa afuera e instalaciones asociadas. Su experiencia en tierra y en el extranjero es amplia.

Estas empresas cubren no sólo la construcción de tuberías sino también la instalación de estaciones de bombeo y compresión, granjas de tanques, instalaciones auxiliares de campo de petróleo y gas, redes de comunicaciones y sistemas de control, incluso sistemas de infraestructura como carreteras y viviendas. Los subcontratistas cubren una amplia gama de trabajos especializados, como ingeniería, fabricación, perforación horizontal, soldadura, doble unión y recubrimiento de tuberías.

Los Miembros Asociados de IPLOCA proporcionan servicios vitales, equipos, materiales, herramientas o suministros para la construcción, rehabilitación y/o mantenimiento de tuberías y sus instalaciones asociadas, en tierra

y en alta mar. Estas compañías internacionales contribuyen significativamente al desarrollo de nuevas ideas, técnicas y equipos esenciales para la ejecución de proyectos de ductos.

LIDERAZGO

Con sede en Ginebra, la Asociación está gobernada por un consejo de administración voluntario compuesto por 25 propietarios y altos ejecutivos de importantes contratistas de ductos y compañías de servicios. Los directores que representan a las regiones geográficas y a los Miembros Asociados, son elegidos por los Miembros Regulares de IPLOCA y generalmente sirven por un período de dos años.

Para alentar una mayor eficiencia y promover la continuidad en investigación y desarrollo en técnicas de construcción mejoradas y más seguras, IPLOCA ha reunido a más de 50 de sus compañías miembros y algunos clientes importantes para desarrollar y publicar Onshore Pipelines: The Road to Success, un documento de referencia que puede usarse en discusiones con clientes y también en la capacitación del personal que se une a la industria del ducto.

El documento está disponible en línea y se está desarrollando aún más a través de una wiki colaborativa. Incluye información sobre las fases de desarrollo de un proyecto de tubería, la línea de base de un contrato de construcción, riesgo, planificación y diseño, movimiento de tierras, cruces, logística, soldadura, pruebas no destructivas, sistemas de protección de tuberías, tuberías y el medio ambiente, sistemas de información geográfica - herramientas de supervisión basadas en (GIS), y sistemas de seguimiento y gestión integrada de la construcción de tuberías (IPCM).

Cada dos años IPLOCA presenta un premio patrocinado por BP por logros en el desarrollo de Nuevas Tecnologías. La Asociación también se asocia con Pipeline Research Council International (PRCI) y otros grupos de investigación para realizar trabajos en beneficio de la industria en general.

SALUD, SEGURIDAD Y MEDIO AMBIENTE

También tiene el compromiso de promover la seguridad y desarrollar métodos para reducir accidentes, proteger el medio ambiente y apoyar a las comunidades locales afectadas por la construcción de oleoductos y/o gasoductos. Organiza talleres y reuniones de salud y seguridad para crear conciencia y desarrollar y fomentar las mejores prácticas. Regularmente presenta premios por logros en Salud y Seguridad (patrocinados por Chevron), por la protección del medio ambiente (patrocinado por Shell) y la Responsabilidad Social Corporativa (patrocinado por Total).

IPLOCA ha preparado y autorizado un DVD de seguridad - Herramienta de instructores de seguridad de construcción de ductos - en colaboración con el Consejo del sector de la construcción de Canadá y con el apoyo de la Asociación de contratistas de tuberías de Canadá para ayudar a los miembros de IPLOCA a capacitar a sus trabajadores.

REUNIONES REGIONALES

El alcance de la Asociación continúa expandiéndose a través de sus reuniones regionales organizadas por los directores para su área geográfica específica. Si bien la convención anual reúne a miembros de todo el mundo, las reuniones regionales son una oportunidad para agrupar a colegas de la asociación, en un foro más pequeño; invitar a los clientes a discutir sus proyectos propuestos; y para involucrar a los miembros potenciales de la Asociación en el tratamiento de temas de particular relevancia para su área.

CONVENCIÓN ANUAL

Cada año, IPLOCA organiza una convención para los principales actores mundiales en la construcción de ductos. Los propietarios y proveedores de las compañías constructoras, los miembros regulares y asociados de la asociación, se reúnen con invitados especiales para cinco días de presentaciones técnicas, reuniones de negocios, eventos sociales y recorridos.

Las Reuniones Generales Abiertas de la convención, incluyen presentaciones de oradores de la industria que se centran en tuberías en tierra y mar adentro y su construcción, y en temas relacionados con cuestiones de mano de obra, capacitación, nuevas tecnologías, seguridad y medio ambiente. Los premios de la industria IPLOCA se presentan durante estas reuniones.

“Estas compañías internacionales contribuyen significativamente al desarrollo de nuevas ideas...”



CONFIPETROL

FOTOGRAFIA: JOSÉ MANUEL PAREDES



Eudilson García Castro : “Estabilidad y
CRECIMIENTO ECONÓMICO de Bolivia
decidió nuestro desembarco”

Destacando las condiciones económicas de Bolivia y las perspectivas del sector de los **hidrocarburos**, el representante de esta prestigiosa empresa colombiana también remarca el gran potencial y envergadura de la industria cementera...

Vesna Marinkovic U

1 ¿Cuál es el perfil de Confipetrol?

Confipetrol es una compañía con casa matriz en Colombia fundada en 2005, cuenta con más de 15 años de experiencia en brindar soluciones y servicios integrales de operación y mantenimiento de equipos al sector Hidrocarburos, Minero, Energético e Industrial, con la aplicación de técnicas de confiabilidad y bajo altos estándares internacionales. Confipetrol tiene presencia además de Colombia, en Perú, Bolivia y Argentina, donde acaba de iniciar actividades.

2 ¿Cuándo y por qué deciden establecerse en Bolivia?

Se decidió establecer una sucursal en Bolivia en el 2013, debido a que se identificó un mercado importante en el sector Hidrocarburos y a la presencia de empresas operadoras de bastante prestigio a nivel internacional en el rubro. La estabilidad y crecimiento económico en el país fueron los factores principales para que Confipetrol invirtiera y decidiera desembarcar en Bolivia.

3 ¿Qué tipo de servicios ofrece Confipetrol en el país?

En la actualidad Confipetrol presta en Bolivia los siguientes servicios:

- Operación de sistemas y equipos de superficie en campos petroleros, gasíferos e industriales.
- Mantenimiento preventivo, correctivo y mejorativo de equipos de superficie y sistemas eléctricos, mecánicos y de instrumentación en el sector de hidrocarburos e industrial.
- Paradas de planta desde la planeación hasta la puesta en marcha de plantas industriales y de procesos, en estaciones de producción y refinerías.
- Overhauls a equipos móviles y estacionarios.
- Diseño e implementación de las estrategias de mantenimiento centradas en confiabilidad de sistemas y equipos productivos del sector de hidrocarburos, energético e industrial.
- Definición y ejecución de estrategias de mantenimiento con aplicación de técnicas predictivas de diagnóstico basadas en la condición de maquinaria (CBM), con equipo y personal certificado.

4 ¿Cuáles son los proyectos en los que Confipetrol está trabajando actualmente en Bolivia?

Actualmente Confipetrol trabaja en contratos de servicio de mantenimiento de facilidades de producción y servicios de apoyo a la operación de los campos Margarita, Mamoré, Monteagudo y Cambeiti. Así mismo, realizamos Overhauls de motores recíprocos a gas natural, servicio de apoyo a operación y mantenimiento a la planta de San Antonio (Sabalo), y brindamos servicio de apoyo al mantenimiento instrumental de equipos de los sistemas de control de las refinerías del país.

5 ¿Cuáles son las perspectivas de la empresa en Bolivia?

Que Confipetrol sea reconocida a nivel nacional como un banco de soluciones que agregará valor y aumentará la producción a sus clientes siendo líder en el sector Hidrocarburo, Energético, Minero e Industrial.

6 ¿Cuál es su balance acerca del desempeño de los sectores de interés este año?

- La recuperación de los precios de algunos minerales y la estabilidad económica auguran nuevos proyectos mineros y la continuidad del modelo de negocio de operación y mantenimiento en minería vigente. Enfocándonos de manera especial en los proyectos mineros en el occidente del país.
- Por su parte, en el sector Oil and Gas saldrán nuevamente a licitar contratos de largo aliento que están venciendo, en ese sentido nuestro objetivo es mantener un impecable relacionamiento con nuestros clientes actuales y potenciales. Ello es clave de cara al futuro.
- En el sector energético, nuestras prioridades pasan por atender a futuro las necesidades de las empresas que manejan la energía eléctrica, ya que tienen un lote considerable de activos de generación de energía de gran envergadura.
- El tamaño del sector cementero en Bolivia, nos invita a observar este potencial sector con un particular interés, de cara al desarrollo de nuevas líneas de negocio en el futuro cercano.

7 ¿Qué factores son clave para ser un proveedor eficiente en el rubro petrolero?

Para Confipetrol son 5 factores o pilares clave para que una empresa sea

líder en el rubro: (i) Ágil y efectiva capacidad de respuesta ante el cliente, (ii) No Accidentalidad, (iii) Generación de empatía con el cliente, (iv) Buen entorno de trabajo y (v) Confiabilidad en la Operación.

8 ¿Cuáles son los factores diferenciadores que tiene Confipetrol con el resto de empresas del sector?

Satisfacer a nuestros clientes, agregándoles valor a sus activos, aumentando su producción como aliado estratégico, solucionando y erradicando los problemas técnicos, restableciendo y garantizando la integridad de sus equipos y sistemas a través de nuestros servicios de alto desempeño en gestión de activos con la operación y mantenimiento integral, con la aplicación de técnicas modernas e innovadoras en confiabilidad y predictivas de diagnóstico.

PERFIL

Ingeniero Industrial de la universidad de Santander de la ciudad de Bucaramanga - COLOMBIA, cuenta con Especialización en Gerencia de Recursos Energéticos de la Universidad Autónoma de Bucaramanga UNAB, profesional de mantenimiento y confiabilidad (CMRP) certificado por Society for Maintenance & Reliability Professionals (SMRP) de Estados Unidos, con diplomado en confiabilidad operacional de Reliability Maintenance Services S.A., certificación en PASS 55 de la IAM +amcl, auditor interno integral (ISO9001, ISO14001 y OSHAS18001) certificado por el ICONTEC. Cuenta con más de 11 años de experiencia en la industria del gas y petróleo desempeñando cargos en gerencia, coordinación y supervisión de Operación y Mantenimiento, Ingeniero de Confiabilidad, Líder de Implementación de Estrategias Centradas en Confiabilidad RCM, RCA, RIM, planeación estratégica, análisis de debilidades, oportunidades, fortalezas y amenazas, planes de mejoramiento, manejo de presupuestos, ejecución y control de planes de gestión, manejo de indicadores de gestión y desempeño BSC, comprometido con HSEQ, conocimiento en la práctica de normas ISO 9001, ISO 14001 y OHSAS18001, SB-PAS-55, legislación laboral Boliviana y Colombiana.

LA SOLDADURA EXTREMA, una aliada de la demanda de gas natural

La creciente demanda de *gas natural* que, según analistas, se triplicara en los próximos años, ha visibilizado la importancia de la *soldadura de gasoductos* en ubicaciones remotas para hacer factible el negocio de los hidrocarburos.

1 UBICACIONES REMOTAS DURAS Y EXIGENTES



La necesidad de abastecer con gas las necesidades energéticas del planeta exige su explotación en lugares de difícil acceso. Para ello, empresas especializadas en Pipe Line han desarrollado distintas técnicas que les ha permitido cubrir estos desafíos a partir de lo que ellos denominan la soldadura extrema de tuberías en lugares remotos y en condiciones duras y exigentes

KEMPPÍ

2



Una de las empresas que trabaja en forma segura en tierra firme y altamar es Kemppi, pionera en la industria de la soldadura. Considera que todo lo que puede conectarse acabará conectándose. Es pionera en la industria de la radicada en Lahti (Finlandia), y da trabajo a más de 600 expertos en soldadura en 13 países y tiene unos ingresos de más de 110 millones de euros. Su oferta incluye soluciones de soldadura —equipos inteligentes, software de gestión de soldadura y servicios expertos— tanto para aplicaciones industriales exigentes como para necesidades de equipos listos para soldar. Tiene a su disposición expertos a través de su red mundial de socios comerciales, que cubre más de 60 países.

3 TECNOLOGÍA



Sus niveles de tecnología están para ayudarlo, ya sea en la planificación de un emprendimiento de soldadura a su alcance, o si usted busca una solución de soldadura inteligente ya probada en el mercado. En caso de que desee la máxima rentabilidad, le proporciona sistemas de automatización avanzados y software de gestión de la soldadura. De este modo, obtiene una visión en "360 grados" de sus beneficios, proyectos y resultados en diversos sitios.

4

SOLDADURA MANUAL Y AUTOMATIZADA

Kemppi diseña productos que satisfacen las necesidades específicas de diferentes aplicaciones de soldadura. Si busca una máquina compacta y ligera o un equipo de soldadura modular para la industria pesada, puede estar seguro de que encontrará la más adecuada para el trabajo en su oferta para soldadura manual. También le ofrece la soldadura automatizada de un proveedor de confianza. Tiene una amplia gama de soluciones de alta calidad en diferentes niveles de valor, desde soluciones sencillas de fácil acceso a los sistemas profesionales más avanzados para la soldadura mecanizada.



5

ARCVALIDATOR



ArcValidator es una solución utilizada por Kemppi de validación sistemática y precisa que conecta el proceso llevado a cabo en el taller y en la oficina y cumple con el control de calidad local y los requisitos de validación nacionales hasta la norma EN 50504. ArcValidator es adecuado para diversos usuarios, como talleres de mantenimiento, proveedores de servicios para equipos de soldadura, empresas de alquiler y equipos de servicio móvil. Los equipos de soldadura se pueden conectar y validar fácilmente desde los equipos de otros fabricantes, sin adaptadores separados y le proporciona registros detallados de sus clientes.

SOLDADURA EN ESPACIOS ESTRECHOS

6



Reducir el ángulo de hendidura puede contribuir significativamente a la eficacia y la productividad en la soldadura de estructuras metálicas pesadas. Kemppi ha desarrollado una nueva solución: la tecnología Reduced Gap (RGT). Esta tecnología permite soldar en espacios estrechos de forma fiable y eficiente sin necesidad de equipamiento especial ni accesorios para grosores de material de hasta 30 mm. La RGT combina un inteligente control del arco con el equipamiento de alta tecnología Kemppi de fuente de potencia, alimentador y mecanización.

7

UNA EMPRESA GLOBAL



Kemppi digitaliza la soldadura desde 1993 hasta hoy día colocada como una empresa global con una fuerte presencia en Asia y el Pacífico, así como en establecimientos a largo plazo en Escandinavia, Europa y Australia pero también en América Latina. Está presidida por Antti Kemppi, presidente ejecutivo de Kemppi Group Oyy que es propiedad de la familia Kemppi. El Grupo es responsable del desarrollo a largo plazo del valor de la empresa para el mercado y para los propietarios. Gestiona la financiación, la administración financiera, las TIC y los servicios de auditoría interna para Kemppi Oy y radica en Lahti (Finlandia).

Fuente: Kemppi.



Nelson Mesa: “ISA Bolivia CONSTRUYE CONEXIONES que inspiran un mejor futuro”

*La empresa ISA Bolivia, subsidiaria de la colombiana del mismo nombre, ha cumplido **15 años de actividad en el sector eléctrico boliviano**. Destaca el desempeño de la economía del país, y su derrotero cuenta con una larga experiencia en el sector de la energía eléctrica, vías y telecomunicaciones.*

1 Hablemos inicialmente de ISA Bolivia...

Isa Bolivia se constituyó en el año 2003 luego de que participáramos en una licitación internacional que tenía el propósito de construir infraestructura aquí en Bolivia, estamos hablando de infraestructura de transmisión de energía a comienzos del año 2000. En ese momento, Isa Colombia, una empresa estatal colombiana, toma la decisión de internacionalizarse luego de un proceso interno de evaluación y empezó a buscar alternativas de construcción de infraestructura en los países de Latinoamérica entre los países que más se parecían a Colombia. En ese momento había situaciones coyunturales en algunos países como Perú y Bolivia, de manera que ISA tomó la decisión de participar en esas licitaciones muy a riesgo de lo que podía pasar; finalmente, ganamos la licitación para construir aquí y la compañía se constituyó el 14 de julio del 2003. De esa forma arrancamos con la construcción de nuestra propia infraestructura y pusimos en servicio las primeras líneas de transmisión en el año 2005. Consecuentemente, como empresa afincada en Bolivia estamos cumpliendo 15 años ya de operaciones y estamos muy contentos.

2 ¿Cómo observa el estado de transmisión de la energía eléctrica en la región?

Bueno, cuando uno habla de la región debe anotar que esta ha venido creciendo de manera permanente en los últimos años; todos los países han tenido un crecimiento excepto, temporalmente, Brasil y Argentina. Sin embargo, cuando uno habla de Colombia, Perú, Chile y Argentina, el crecimiento del Producto Interno Bruto de sus economías ha sido sustancial, ha sido notorio, y una particularidad que tiene la energía eléctrica es que la energía eléctrica sigue ese crecimiento. De manera que si un país crece, las necesidades de energía eléctrica crecen a ese mismo ritmo o a un ritmo mayor; entonces, dado el crecimiento de esos países los requerimientos de energía eléctrica en todos estos países siempre ha crecido y en el caso particular de Bolivia se ha dado un fenómeno pues muy importante y muy reconocido y es que ha sido uno de los países de La-

tinoamérica que más ha crecido. Consecuentemente, eso le genera también la responsabilidad al sector de mantener unos niveles de crecimiento bastante grandes y creo que es un proceso que se ha venido desarrollando de esa manera

3 Alguna otra precisión respecto a Bolivia?

Bueno, nosotros hemos acompañado ese proceso de crecimiento en los últimos años, actualmente el Estado ha privilegiado que la inversión en el sector provenga de las empresas públicas y, en ese marco, nosotros no hemos podido participar de la manera que quisiéramos pero siempre hemos desarrollado proyectos; algunos grandes, como cuando el año 2015 pusimos en servicio dos proyectos por un valor de 8 millones y medio de dólares que si bien no es una inversión muy grande y significativa, anualmente hemos estado haciendo algunas inversiones pero siempre de la mano con las definiciones del Estado.

4 ¿Cuáles los proyectos que Isa Bolivia está manejando actualmente?

Bueno, el año pasado terminamos un proyecto aquí en la subestación del Uru-bó, estamos planteando una expansión en la subestación Sucre para que se haga y la idea es terminarlo este año.

5 ¿Cuáles son sus proyecciones a corto, mediano y largo plazo

Dado este tema que mencionaba, asociado con la definición del Estado de privilegiar las inversiones del sector a partir de sus empresas públicas, nosotros hemos estado tomando acciones internas, es decir, nuestro enfoque se ha dado en fortalecer los procesos internos de nuestro sistema de gestión para convertir a ISA Bolivia en una empresa muy eficiente. En este momento estamos en un proceso de implementación de un sistema de gestión de activos y la idea es que nos permita una fluidez muy grande y que nos facilite en el futuro tomar decisiones basadas en el costo, en riesgo y en desempeño de manera muy eficiente hasta que el Estado considere que tiene una base ya construida sobre la cual los privados puedan empezar a tener una visión más activa.

6 Algo que quiera resaltar...

Cómo le mencioné inicialmente, los países cuando crecen requieren energía y los países de Sudamérica van a seguir creciendo; Bolivia va a seguir creciendo va a necesitar más energía pues tanto las comunidades como las ciudades se van a ir desarrollando y va a necesitar fuentes más confiables de energía. Eso sólo por hablar de lo interno que ya exige que las ciudades tengan unos suministros con una confiabilidad mayor y la forma de dar esa confiabilidad mayor es a través de la construcción de más infraestructura de generación y de transmisión. Entonces, las posibilidades en el sector eléctrico siempre son permanentes este no es un sector que se estanque; siempre las necesidades existen. Asimismo, es importante un reconocimiento al grupo de esta compañía que, es lo que es, gracias a un grupo humano excelente, conformado casi en su totalidad por profesionales bolivianos muy bien formados, con un amor inmenso por lo que hacen y por su país y que quieren el desarrollo nacional además del desarrollo de esta industria y que le ponen el corazón y que quieren aprender y quieren ser también motivo de inspiración para el futuro. Nuestro slogan: conexiones que inspiran es eso, nosotros generamos conexiones. No sólo conexiones físicas, no sólo eléctrica, sino conexiones entre profesionales; entre redes de investigación, de innovación, que inspiren y que construyan un mejor futuro. Eso lo estamos haciendo con las personas que tenemos aquí en la compañía.

PERFIL

Ingeniero Electricista de la Universidad Nacional de Colombia, Magister en Ciencias Económicas de la misma universidad, con experiencia en el grupo ISA por más de 20 años en los procesos de Operación y Mantenimiento de equipos de Transmisión de Energía, ha desarrollado labores en Colombia, Perú y Brasil, y desde hace 3 años y medio está a cargo de ISA Bolivia.

Efectividad, solidez y confianza a la hora de asesorarlo

Wayar & von Borries ABOGADOS S.C.

ORIGINA LA PAZ
Telfs: (591-2) 2435087 - (591-2) 2971736
Cel: (591) 77240035

OFICINA SANTA CRUZ
Telfs: (591-3) 3443199 - (591-3) 3447177
Cel: (591) 70002277

www.wvlegal.com.bo

Legal services listed: Derecho Civil y comercial, Derecho de Gas y Petróleo, Derecho Laboral, Derecho Societario, Litigios y Arbitrajes, Derecho Tributario, Derecho Bancario, Derecho Administrativo.



Rafael Zurita, gerente general de Schlumberger para Bolivia junto a los participantes y equipo de HSE Bolivia.

Schlumberger Bolivia con base Santa Cruz de la Sierra, llevó a cabo por quinto año consecutivo el programa que moviliza a las familias de la compañía para compartir conocimientos, a través de la metodología del Anillo de Riesgo para empoderar a los niños y jóvenes a tomar riesgos calculados y decisiones responsables y seguras, en su entorno personal con respecto a cuestiones de Salud, Seguridad y Medio Ambiente (HSE).

Durante el evento se tuvo la participación de niños entre 7 y 12 años de edad; donde pasaron una mañana divertida, liderada por el equipo de HSE Bolivia; con el apoyo, participación y soporte de la Gerencia y SET (Equipo de Empoderamiento de Schlumberger) para la organización y realización del evento.

SCHLUMBERGER BOLIVIA

LLEVÓ A CABO PROGRAMA

DE SALUD, SEGURIDAD Y MEDIO AMBIENTE (HSE)



Johnny Salvatierra, Ramiro Bayá y Fernando Varela

Peugeot, una de las firmas francesas más reconocidas e innovadoras a nivel internacional, consolida su presencia en el país sumándose al portafolio de Bolivian Auto Motors (BA), El anuncio oficial se dio a conocer en la inauguración de su flamante showroom denominado Blue Box o "caja azul", un concepto global fácilmente reconocible por ser transparente, abierto y minimalista. El nuevo showroom, tiene 600 metros² distribuidos en un amplio estacionamiento, elegante lounge, área de exposición para 14 vehículos, oficinas, sala de reuniones y un exclusivo sector de entregas que le brindará una atención especial a la experiencia del cliente.

"Como Bolivian Auto Motors hemos realizado una importante inversión que supera los \$us. 300.000 para implementar el showroom Blue Box, acorde a las exigencias internacionales que tiene la firma para ofrecer todas las comodidades a los clientes", mencionó Johnny Salvatierra, presidente ejecutivo de Bolivian Auto Motors.

PEUGEOT CONSOLIDA

SU PRESENCIA EN EL PAÍS

DE LA MANO DE BOLIVIAN AUTO MOTORS



Fernando Márquez, partner para Bolivia de AEx Pocket y Rafael Miranda responsable de marketing internacional de Involves

El hotel Marriott fue el escenario para la primera versión del AEx Pocket Bolivia, una adaptación itinerante del evento internacional Agile Experience, que se realiza anualmente en Brasil con lo mejor del retail y trade marketing.

"En esta primera versión en el país, se desarrollaron temas como las Decisiones de precio estratégicas, Proceso de compra, Tienda perfecta y Comportamiento del consumidor en Omniera", explicó Fernando Márquez, partner para Bolivia de AEx Pocket, al acotar que entre los conferencistas internacionales estuvieron Jorge Castrillon (Be Human), Leonardo Zuppiroli (PlayStation), José Manuel Angel (Activation) y Edgar Ureña (Colombia en Nielsen), este último pertenece a la consultora número uno del mundo en investigaciones de mercado. "Estamos muy contentos con la aprobación del proyecto, inicialmente esperábamos 150 personas, pero tuvimos que ampliar los cupos", comentó Márquez.

REALIZARON EXITOSA

VERSIÓN DEL AEX POCKET

EN SANTA CRUZ BOLIVIA



Jorge Vargas, Bárbara Pacheco y Antonio Fortún - ejecutivos de Samsung Electronics Bolivia

La nueva serie de celulares Galaxy J de Samsung promete ser la gama de celulares favorita en Bolivia, por su diseño cada vez más elegante, su gran capacidad de almacenamiento, además de otras prácticas funciones, presentes por primera vez en la serie. "La flamante serie Galaxy J nuevamente va a cautivar a los consumidores de Bolivia, cada vez más exigentes y que buscan vivir experiencias plenas con la familia, los colegas de trabajo, o los amigos, gracias a la tecnología innovadora de calidad superior de Samsung", indicó Antonio Fortún, Gerente Comercial de la firma durante la conferencia de prensa en la que se dieron a conocer los aspectos más relevantes de los populares dispositivos J6 y J8.

"Como líder mundial, y líder en Bolivia, Samsung ofrece un amplio portafolio para atender a las necesidades de personas que poseen diversos estilos de vida. Como en otras series, el J6 y J8 de Samsung ofrecen la más alta calidad e innovación, además de brindar una conectividad perfecta", explicó Antonio Fortún al momento de presentar el popular celular inteligente.

SAMSUNG

SE REAFIRMA COMO LA MARCA

PREFERIDA DE LOS BOLIVIANOS



Carlos Delius y Hugo Moscoso



Claudia Barba, Ricardo Carrillo, Iñes Gasperin, Carlos Carrillo, Martha Franco y Luis Mantilla.



Claudia Cronembold, Luis Mantilla, Carlos Carrillo y Ricardo Carrillo Gasperin.



Hernán Peña, Sebastián Ríos y Álvaro Ríos.

ANIVERSARIO : 21 años de Bolpegas

La prestigiosa compañía boliviana de servicios a la industria petrolera Bolpegas, cumplió 21 años de vida el pasado julio. La oportunidad permitió reafirmar sus compromisos con Bolivia y el sector e informar el traspaso de la gerencia general, por muchos años al mando de Carlos Carillo Salinas, a su hijo Ricardo Carrillo Gasperín, ingeniero civil de profesión y con una larga trayectoria de más de 20 años de trabajo en el sector de los hidrocarburos.

“Me siento profundamente feliz y orgulloso de asumir este nuevo reto”, dijo el nuevo gerente al señalar que ha sido testigo de toda la trayectoria empresarial de Bolpegas, afirmando que su historia no sólo es motivo de orgullo, sino también de gran expectativa. “Se vienen muchos retos aún por delante, por lo que me animo a afirmar que pasaremos de ser una empresa en crecimiento, a ser una empresa con capacidad competitiva a nivel de las grandes empresas nacionales e internacionales”, puntualizó durante un cóctel que contó con lo más granado del sector.



Martha Franco, Luis Mantilla y Luciana Carrillo y Claudia Barba.



Álvaro Ríos: BOLIVIA SE INTEGRA a la red eléctrica del Cono Sur

*La integración eléctrica entre países del Cono Sur ha comenzado a recibir lecturas positivas pese a su complejidad. El proyecto estrella resulta ser **la Línea de Transmisión Juana Azurduy de Padilla**, que se convertirá en una importante ampliación de la capacidad física de exportación energética de Bolivia a la Argentina.*

■ Vesna Marinkovic U.

Bolivia se integra a la red eléctrica del Cono Sur como parte de un trabajo silencioso pero efectivo que viene realizando el ministro de Energías, Rafael Alarcón, sostuvo el que fuera ministro de Hidrocarburos y actual socio director de Gas Energy Latin America, Álvaro Ríos Roca.

“El Ministerio está haciendo su trabajo, está avanzando y lo primero que tendríamos que decir es que Bolivia, a través de esta cartera de gobierno junto a ENDE está haciendo una labor silenciosa y tranquila en la integración eléctrica de Bolivia con los países del Cono Sur, digamos Brasil, Uruguay, Paraguay, Argentina y Chile”, precisó a tiempo de calificar estas gestiones como “altamente positivas”.

La importancia radicaría en que mediante estas iniciativas el país se vincula a una red donde la electricidad de Bolivia se puede vender en cualquiera de estos países en el futuro, lamentando el aislamiento en el que anteriormente se encontraba sumido el país.

“Ahora nos estamos interconectando a la red eléctrica de los países del Cono Sur para cualquier respaldo futuro; sea necesidad de ellos o nuestra, entonces

la integración se vuelve complementaria”, agregó a tiempo de señalar que los proyectos realizados con ese fin permitieran intercambios de energía con los países mencionados; dando pasos contundentes en la integración energética en América del Sur.

INFRAESTRUCTURA SUBUTILIZADA

“Hace algo más de dos décadas, se construyó una gran cantidad de infraestructura para integrar a la región del Cono Sur con gas natural, energía eléctrica y que además fluyan otros productos como GLP y derivados de petróleo. Varios de estos gasoductos y líneas eléctricas han estado subutilizadas por mucho tiempo generando pérdida y evitando oportunidades a futuro”, dijo.

Complementó señalando que Bolivia tiene, al momento, alrededor de 600 a 700 megawatios de capacidad extra disponible como reserva fría que vienen de los ciclos combinados que se están instalando en Yacuiba en Warnes y en Entre Ríos que le van a dar un impulso mayor junto a una capacidad de generación al sistema boliviano para generar exportaciones continuas de electricidad hacia los países vecinos del Cono Sur, especialmente en el mercado eléctrico argentino.

DE LA INTERCONEXIÓN

“Para esto ENDE ya ha terminado la línea eléctrica en el lado boliviano”, acotó al destacar las obras de construcción para el tendido de la línea de transmisión Juana Azurduy de Padilla, que habilita precisamente la interco-

nexión de energía eléctrica entre Bolivia y Argentina.

Esta iniciativa comprende una línea de transmisión internacional de 110 kilómetros (40 en territorio boliviano y 70 en suelo argentino), con una capacidad de 500 kilovatios, desde la subestación Yacuagua en Bolivia, hasta cercanías de la subestación Tartagal en Argentina.

El ministerio del ramo indicó que el financiamiento para la obra es una inversión compartida entre la Empresa Nacional de Electricidad (ENDE) de Bolivia y la subsidiaria que creará en el país vecino: Ende Argentina.

En este marco, el Gobierno dijo que Bolivia prevé convertirse en 2025 en el corazón energético de Sudamérica, para lo que trabaja en proyectos de generación de electricidad a partir de fuentes limpias y renovables.

LA COMPLEJIDAD DE LA INTEGRACIÓN ENERGÉTICA

Como aporte a la lectura sobre procesos de integración energética en la región, el brasilero Nivalde de Castro, convertido en un referente en el sector eléctrico del Brasil, dijo hace algún tiempo a ENERGÍABolivia que el proceso de integración del sector energético en América Latina está insertado en un contexto bastante complejo, teniendo en cuenta las diversas variables que lo constituyen como la diversidad política institucional de los diversos países, la asimetría de intereses, la seguridad jurídica, el sistema regulatorio, el sistema de comercialización de

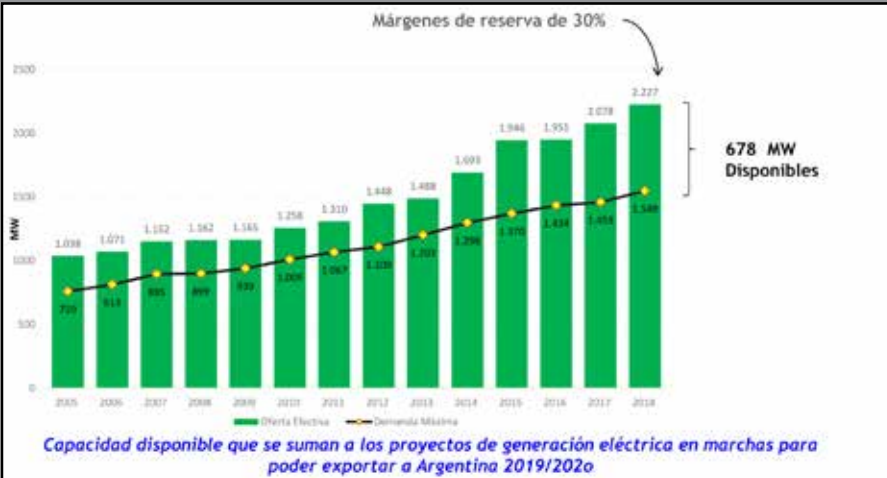
Sepcon s.r.l.



**“CONSTRUCCIONES Y
MONTAJES
ESPECIALIZADOS PARA
LAS INDUSTRIAS DE
HIDROCARBUROS,
ENERGÍA Y MINERÍA”**



Dirección: Radial Castilla # 550, telefono: (591-3) 3579244
Santa Cruz de la Sierra - Bolivia

BALANCE DE DEMANDA Y POTENCIA


Datos a Febrero/2018 / Fuente: Comité Nacional de Despacho de Carga (CNDC) & estimaciones GELA, *abril 2018. Gasenergy.

PROYECTOS ELÉCTRICO EN EJECUCIÓN & ESTUDIO - TERMOELÉCTRICOS


Datos a Febrero/2018 / Fuente: Comité Nacional de Despacho de Carga (CNDC) & estimaciones GELA, *abril 2018. Gasenergy.

AVANCES EN LA EXPORTACIÓN DE ENERGÍA AL ARGENTINA


Datos a Febrero/2018 / Fuente: Comité Nacional de Despacho de Carga (CNDC) & estimaciones GELA, *abril 2018. Gasenergy.

energía y la operación integrada de los sistemas eléctricos.

“Se puede afirmar que la agenda de integración energética de América del Sur presenta, entre otras, la dificultad de la armonización de los mercados y de las legislaciones de los países, así como acuerdos entre operadores del

sistema y el establecimiento de tratados entre los Estados”, dijo a tiempo de recomendar la construcción de un marco institucional con reglas transparentes, coherentes y consistentes.

“Esto se torna crucial para la percepción de la realización, del mantenimiento y de la expansión de las inver-

siones en los sectores energéticos de la región”, subrayó y acotó que la integración económica y productiva de América del Sur pasa, necesariamente, por la priorización de las inversiones en el sector de infraestructura que cree sinergias y una base física efectiva y concreta para la integración.

“...nos estamos interconectando a la red eléctrica de los países del Cono Sur para cualquier respaldo futuro...”

DATOS

La construcción de la Línea de Transmisión Juana Azurduy de Padilla, constituirá una importante ampliación de la capacidad física de exportación energética de Bolivia a la Argentina. El Proyecto comprende la construcción de dos subestaciones, una en la localidad de Yaguacua - Bolivia y otra en Tartagal - Argentina. Para la unión de estas dos subestaciones se prevé la construcción de una Línea de Transmisión, desde la Subestación Yaguacua (Bolivia), hasta la Subestación Tartagal (Argentina) con una longitud aproximada de 116,3 km (46,3 km en territorio boliviano y 70 km en territorio argentino).

Se ubica en el departamentos de Tarija, de norte a sur desde la Subestación Yaguacua, en la población de Yacuiba, atravesando terreno rural hasta el nodo frontera, en el límite con la República Argentina.

Empresa Ejecutora:
ENDE TRANSMISIÓN S.A.
Financiado: Banco Central de Bolivia (BCB)
Nivel de tensión: 132kV, 500 kV

Situación Actual: En diseño e ingeniería
Etapa del Proy.: Ejecución
Fecha Inicio Proyecto: Enero 2016
Fecha Finaliz. Proyecto: Octubre 2018
Fecha Inicio Operación: Octubre 2018

Fuente: ENDE



“Your most flexible and reliable partner in your supply chain.”



SANTA CRUZ DE LA SIERRA - BOLIVIA
Altius S.R.L.
Av. San Martín, 1800 - Equipetrol Norte
Edificio Tacuaral - Of. 402
Santa Cruz de la Sierra, Bolivia
Telf.: +591 33116917
M.+591 67705878

PARA TOMAR EN CUENTA

08

EVENTOS

46

2018



1 OIL SANDS TRADE SHOW

El Oil Sands Trade Show en Fort McMurray es una de las ferias más importantes para las arenas de petróleo en el mundo. En la feria numerosos expositores presentan información sobre las reservas de petróleo y los visitantes se dan cita en este evento para conocer las últimas tecnologías y productos para la industria. Por otra parte, las soluciones sostenibles para la protección del medio ambiente también son parte de las discusiones.

Lugar: Alberta - Canadá

Desde el 11/09/2018 hasta el 12/09/2018

Para mayor información: <https://oilsandstradeshows.com/>
y/o www.gasindosummit.com



3 TANK STORAGE ASIA

Tank Storage Asia en Singapur es una feria internacional para los tanques de almacenamiento. Los visitantes son principalmente propietarios de terminales, distribuidores y representantes de las principales compañías petroleras. Los expositores tienen la oportunidad de presentar sus productos y servicios innovadores. Además de la exposición habrá una conferencia donde expertos hablan sobre temas de actualidad. Tank Storage Asia es una excelente oportunidad para establecer contactos dentro de la industria y de cultivar los contactos comerciales existentes.

Lugar: Singapur - Asia

Desde el 26/09/2018 hasta el 27/09/2018

Para mayor información: www.tankstorageasia.com



2 OIL & GAS THAILAND

El Oil & Gas Thailand es el único aceite especializados y de gas en caso de Tailandia, que reúne a una congregación internacional tanto de petróleo aguas arriba y aguas abajo y las compañías de gas y también su apoyo a la industria se reunieron en la ciudad capital de Bangkok, Tailandia para mostrar los últimos avances en la industria del petróleo y el gas.

Lugar: Nonthaburi - Tailandia

Desde el 06/09/2018 hasta el 08/09/2018

Para mayor información: www.oilgasthai.com

ASIS SIS TE



4 FUTURE ENERGY ÁFRICA

Future energy África ofrece una plataforma integral integrada de exposiciones y conferencias comprometida con el avance de futuras soluciones de petróleo, gas y energía para el continente africano. Este evento cohesivo permitirá a los gobiernos africanos y funcionarios clave, NOC, IOC, actores del gas y GNL, empresas de energía integradas, proveedores de tecnología y entidades de generación de energía interactuar y conectarse con la cadena de valor de la energía en rápida evolución y las corporaciones que impulsan el futuro energético de África. Este evento ofrece a las empresas una experiencia de exposición asequible y la posibilidad de asistir a sesiones técnicas en el piso en los Centros de Excelencia Técnica (COTES) durante 3 días de redes e intercambio de conocimientos.

Lugar: Cabo, Sudáfrica

Desde el 1/10/2018 hasta el 3/10/2018

Para mayor información: <https://www.futureenergyafrica.com>

AGUAÍ, líder en visión de futuro



El proceso para que Bolivia ingrese a la era de los biocombustibles ha comenzado y lo ha hecho con buen pie. El sector privado tomó la delantera realizando las inversiones correspondientes tanto en instalaciones industriales como en la ampliación del cultivos de caña de azúcar, el Gobierno comprometió su voluntad política, para introducir la mezcla de etanol con gasolina mediante un acuerdo con el sector privado a inicios del 2018. Sólo resta la consolidación de la normativa que definirá con detalle los términos de este cambio trascendental en la economía.

En Aguaí S.A. el ingenio más joven del país, se está concluyendo el montaje de una planta deshidratadora de alcohol que le permitirá producir, desde 2018, 750 mil litros de alcohol anhidro por día, mediante el sistema de tamiz molecular, que es el más amigable con el medio ambiente. Adicionalmente, también cuenta con inversiones en la capacidad de almacenaje de alcohol, fuera de haber iniciado un programa de incremento de la productividad de la caña de azúcar en el área agrícola, de modo a alcanzar niveles de producción semejantes a otros países latinoamericanos.

LA PLANTA

La Planta Industrial de Aguaí, ubicada en el norte del departamento de Santa Cruz, ha sido considerada por el periódico Jornal da Caña del Brasil, como "The Sugar Mill of the Year" en la gestión 2017, por su elevado nivel tecnológico, diseño, y visión de futuro. Constantemente viene realizando tareas destinadas a introducir buenas prácticas ambientales que le han merecido ser el primer ingenio boliviano en obtener una certificación internacional tanto para lo industrial como lo agrícola. El Ingenio Aguaí introdujo en su proceso de refinación del azúcar el sistema de carbonatación, es decir, que no utiliza azufre para el blanqueamiento del producto y ha puesto en el mercado, el único azúcar sin azufre.

La planta deshidratadora de alcohol de Aguaí, necesaria para convertir el alcohol industrial en alcohol anhidro, prácticamente está en la fase de los últimos detalles de instalación y lista para iniciar la producción con destino a YPF, a partir del final del mes de agosto del presente año, permitiendo el ingreso de Bolivia a la era de los combustibles limpios.

Este combustible amigable al medio ambiente, permitirá al país, un mayor crecimiento y desarrollo de la economía de la región con su efecto nacional, pero, sin duda alguna, quien recibirá los mayores réditos será el ciudadano boliviano: una gasolina de mayor calidad, mayor octanaje y fundamentalmente la certeza de que al consumir este biocombustible, contribuye a la disminución de los efectos contaminantes ambientales, aportando así a mitigar los efectos del cambio climático.

La planta deshidratadora de alcohol de Aguaí, necesaria para convertir el alcohol industrial en **alcohol anhidro**, prácticamente está en la fase de los últimos detalles de instalación y lista para iniciar la producción.

CONCRETAR LAS DECISIONES

Para consolidar los pasos dados hasta ahora y concretar las decisiones y acuerdos suscritos, debemos convertir la producción del etanol en una política pública, es decir, que el Estado invierta no sólo en términos económicos, sino también en incentivos y bienestar de sus ciudadanos, ampliación de la frontera agrícola, mayor empleo, mayor producción, ingresar a la era de energías renovables, y la menor afectación al medio ambiente.

El sector privado ha reaccionado positiva y rápidamente a la convocatoria del Gobierno para este paso trascendental porque considera que las iniciativas que benefician a todos los involucrados deben ser

aplaudidas y cada quien asumir responsabilidades y consolidar las tareas que le toquen.

Este acuerdo público-privado, permitirá que este 2018, podamos contar con una gasolina E-10, es decir, 10% etanol y 90% gasolina fósil. Entretanto, Aguaí ha seguido con sus políticas de innovación empresarial con inversiones en investigación agrícola para mejorar la productividad de la caña; acuerdo con la Cooperativa Rural de Electrificación (CRE) para entrega de energía eléctrica al Sistema Integrado Nacional y también nuevas propuestas de cantidad de los envases del azúcar con el objeto de apoyar la compra más efectiva para las amas de casa.

“Este combustible amigable al medio ambiente, permitirá al país, un mayor crecimiento...”



Fotografía: CORTESÍA FINILAGER

Richard Renk: “Nuestros productos NO GENERAN contaminación”

Remarcando que son la conexión entre el elemento que entrega la energía y el elemento que la requiere; el socio de *Finilager Bolivia* sostuvo que el país tiene un gran potencial a nivel de mercados clave y que esto genera **proyecciones interesantes.**

Vesna Marinkovic U.

1 ¿Qué debemos entender por línea de transmisión de potencia mecánica?

Es transmitir la potencia mecánica de un elemento a otro utilizando esa energía, en este caso nosotros tenemos partes mecánicas que hacen este trabajo tales como cadenas de rodillos, cadenas de ingeniería, reductores, acoplamientos, etc.

2 ¿En qué campo se aplica?

Hay muchas aplicaciones por ejemplo de un reductor mecánico a una bomba o para algún equipo que requiere movimiento como un transportador, es decir nosotros somos la conexión entre el elemento que entrega la energía o potencia y el elemento que la requiere. Vendemos la parte y/o pieza conexión entre equipo/energía y lo transmitimos a un equipo que lo recibe como bombas, Correa transportadora.

3 ¿Cómo evalúan el mercado latinoamericano para la aplicación de estas tecnologías?

Tenemos en realidad un gran potencial porque tenemos muchos mercados claves para nosotros presentes en Latinoamérica y con nuestros productos de alta calidad podemos abastecer estos mercados tal y como lo hacemos en el resto del mundo.

4 ¿Estamos hablando de tecnología eficiente y no contaminante?

En realidad, nuestros productos no generan contaminación por qué no tienen ningún elemento contaminante tales como residuos líquidos o algo por el estilo, nuestros productos son del rubro mecánico y no contaminan el ambiente, y es más en nuestras plantas donde los fabricamos tanto en Estados Unidos como en Japón tenemos buenas prácticas amigables con el medio ambiente. Tratamos de ser muy amigable con el medio ambiente desde la fábrica

5 ¿Es una tecnología costosa?

En realidad nosotros tenemos competencia que a nivel de precios pueden estar por debajo, pero a nosotros no nos gusta hablar desde ese punto de vista sino

de agregar un valor con nuestro servicio, de nuestra calidad en el producto, del trabajo adicional que genera nuestra parte mecánica en el equipo del cliente, que el cliente al final de la vida útil de nuestros productos pueda verificar que pudo producir mucho más y de manera eficiente sin tener que estar reemplazando tantas veces el elemento mecánicos que le suministramos. Eso es lo interesante, hacer una comparación real, de lo que interesa, no sólo del precio puntual del producto.

6 ¿Alguna aplicación en la industria de los hidrocarburos y energía?

Si, nosotros tenemos muchas aplicaciones en el mercado de los hidrocarburos y petróleo principalmente todo lo relacionado con la parte de la perforación, por ejemplo los equipos de perforación utilizan portacables y portamangueras además de cadenas que trabajan en dar el movimiento en algunas secciones de esos equipos, tanto en la exploración como cuando ya están en la extracción del petróleo o gas, ayudamos a dar el movimiento a los equipos de bombeo con nuestras piezas y todos los elementos que suministramos para transmitir potencia mecánica.

Finalmente, estamos muy contentos de tener un socio local para el mercado Boliviano como Finilager. Esto nos permitirá poder desarrollar el mercado y hacer llegar a sus clientes nuestros productos y servicios ayudándolos en sus operaciones y faenas.

Tenemos ya varios mercados que estamos desarrollando tales como minería, petróleo, gas, etc., y estamos muy convencidos de que esto recién comienza y que pronto tendremos un crecimiento al igual como en otros países de Latinoamérica

“...estamos muy convencidos de que esto recién comienza y que pronto tendremos un crecimiento al igual como en otros países...”

PERFIL

Es Vicepresidente de Ventas para las Américas de Tsubaki desde hace quince años, con veinticinco años de experiencia en Transmisión de potencia mecánica. Vicepresidente de Ventas de la empresa CENTA Corporation y Gerente de Distribución de Ventas de Lovejoy, Inc.

HAY PELIGROS QUE NO LOS VES PERO EXISTEN



ORIENTACIÓN DE CRE

EVITÁ ACCIDENTES

No cortés árboles que están cerca del tendido eléctrico de CRE. Sólo personal autorizado puede realizar este trabajo. Llamá al 176.



SOLUCIÓN EXPERTA PARA PROYECTOS



DOWNSTREAM



UPSTREAM & GAS



ENERGÍA Y AGUA



TECNICAS REUNIDAS

Una de las compañías líderes en Ingeniería y Construcción en el sector del Petróleo, Gas, Energía y Petroquímica a nivel mundial. Desde 1960, Técnicas Reunidas (TR) ha diseñado y construido más de 1000 plantas industriales en más de 50 países.

La presencia de TR en Bolivia está muy consolidada participando de forma activa en el desarrollo de las infraestructuras hidrocarburíferas más importantes del país.

www.tecnicasreunidas.es

Oficina Bolivia TECNICAS REUNIDAS TEC

Edif. El Cubo II, piso 8, Avda. Las Ramblas, Zona Empresarial Equipetrol Norte, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.

Tel: (+591) 3311 1700

Fax: (+591) 3312 1055



FOTOGRAFÍA: ARCHIVO

TRES HURRAS por la regulación (*)

El alcance global de la regulación generó inmensas economías de escala en la fabricación de dispositivos móviles y hardware de redes, lo que provocó un rápido abaratamiento y facilitó en gran medida la interoperabilidad entre redes y entre países.

Uno de los cambios sorprendentes que habrá visto cualquier viajero de un país rico en los países de bajos ingresos en los últimos diez años, más o menos, es la veloz difusión del uso del teléfono móvil, seguida ahora por la ampliación del acceso móvil a Internet. Las comunicaciones móviles están teniendo el mismo papel en el desarrollo social y económico de África, Asia y América Latina que el que tuvo la difusión de las líneas de telefonía fija en países como Francia y el Reino Unido en los años setenta. Este proceso transforma las conexiones familiares y sociales, y también las oportunidades empresariales y educativas.

Un factor clave de esta transformación tecnológica fue un estándar técnico obligatorio impuesto por la Unión Europea en 1987. La regulación creó un mercado pancontinental de hardware y servicios, suficientemente grande para

que el estándar (llamado GSM, sigla de Groupe Spécial Mobile, el nombre del comité que lo redactó) se adoptara en todo el mundo: en 2004 ya había a escala planetaria más de mil millones de suscriptores a servicios GSM.

Muchas veces la regulación cumple este papel de fijación de estándares. Contra la idea simplista de que la regulación siempre es mala para los negocios, en realidad puede beneficiar a las economías a través de tres importantes canales.

Uno es su función de creación y ampliación de mercados (como en el ejemplo del estándar GSM). Cuando hay una competencia entre ideas tecnológicas (como el famoso combate de los setenta entre los estándares de videocinta Betamax y VHS), a los consumidores les conviene que la discrepancia entre estándares similares se resuelva pronto

■ Diane Coyle (**)

y en forma decisiva, para evitar el riesgo de gastar dinero en una tecnología perdedora. Y cuando en un mercado grande (como la UE, Estados Unidos o China) se fija un estándar por la vía regulatoria, aparecen enseguida economías de escala y se establece un círculo virtuoso de abaratamiento, mejoras de calidad y aumento de demanda.

Es una dinámica poderosa, que explica por qué las empresas británicas están cada vez más horrorizadas ante la posibilidad de que el gobierno del RU no consiga mantener la uniformidad regulatoria con la UE después del Brexit. Tras consultar a miles de sus miembros, la Confederación Británica de la Industria (CBI), mayor organización empresarial del país, pidió hace poco que haya una “convergencia continua” con las reglas de la UE referidas a bienes, servicios y estándares digitales. El volumen del mercado al que se tenga acceso es fundamental para las perspectivas de crecimiento.

Otro beneficio de la regulación para las economías es hacer posible la competencia. Esto puede parecer contrario a la intuición, ya que de hecho, algunas formas de regulación sirven para habilitar conductas rentistas. Las empresas de sectores oligopólicos suelen quejarse de la carga normativa, pero es evidente que dependen de la regulación como barrera al ingreso de nuevos competidores al mercado. El costo de esa carga normativa es lo que pagan a cambio de poder de mercado.

Algunos de esos sectores (por ejemplo, el financiero) sirven de ejemplo de lo que no debe hacerse en materia regulatoria. Cada vez que algo anda mal, las autoridades imaginan que se necesitan nuevas normas para proteger a los consumidores; esto da lugar a una maraña de reglas que protegen a las empresas establecidas y provocan todo tipo de consecuencias y complicaciones no deseadas. Cuando luego las nuevas normas resultan ineficaces (algo previsible en finanzas, donde las estafas y manipulaciones comerciales abundan) se pone en marcha un círculo vicioso, en

el que se aprueban nuevas regulaciones que llevan a nuevos fracasos, y estos a más regulaciones.

Por eso las autoridades de defensa de la competencia inteligentes (como la Autoridad de Conducta Financiera del RU) aplican el modelo del sandbox o “arenero” para poder probar nuevas tecnologías y modelos de negocios en un entorno limitado y controlado donde no deban enfrentar una carga normativa excesiva. Ahora, esta entidad propone globalizar el método del arenero.

Someter las nuevas reglas a análisis de costos y beneficios también contribuye a evitar marañas regulatorias complejas; pero no es suficiente hacerlo en forma incremental, sino que se necesita una evaluación periódica de todo el marco regulatorio. Muchas grandes catástrofes (como el ejemplo trágico del fatal incendio de la Torre Grenfell en el RU) son resultado de no tener esta visión de conjunto.

En sectores nuevos o donde existe una posibilidad real de que aparezcan nuevos competidores con innovaciones tecnológicas, la regulación ayuda de hecho a crear un mercado. Por ejemplo, al eliminar asimetrías informativas en relación con productos innovadores (asimetrías que son mayores cuanto más tecnológicamente avanzados sean los productos), la regulación facilita un campo de juego parejo entre las grandes empresas establecidas y los nuevos competidores, lo que permite a las innovaciones afianzarse. Y al proveer garantías de la seguridad o eficacia de nuevos productos y servicios, y fijar estándares obligatorios mínimos, la regulación da a los consumidores confianza para probar algo nuevo.

El tercer beneficio de la regulación para las economías es precisamente la protección que brinda a los consumidores. Si esto implica que las empresas obtendrán menos ganancias en el corto plazo, pues que así sea. El bienestar de una sociedad no es igual a la rentabilidad de sus empresas ni a la tasa de crecimiento

del PIB. En las consultas que hizo la CBI sobre lo que espera la industria respecto de la normativa post-Brexit, las empresas menos interesadas en mantener la convergencia regulatoria fueron las de provisión de agua y de servicios ambientales y tratamiento de residuos, a las que las estrictas normas ambientales de la UE imponen altos costos que tal vez frenan su crecimiento. Pero es bien sabido que el crecimiento del PIB no tiene en cuenta las externalidades ambientales.

Todo esto pone de manifiesto la importancia de la forma en que se regula. Puede ocurrir, y a menudo ocurre, que las acciones de las autoridades regulatorias debiliten la competencia y el crecimiento sin proteger a los consumidores. Pero no tiene por qué ser así. Reconocer los enormes beneficios económicos potenciales de la regulación puede alentar un debate más elevado que trascienda la mera gesticulación política para centrar la atención en la cuestión crucial del diseño regulatorio.

(*)<https://www.project-syndicate.org/commentary/positive-effects-market-regulation-by-diane-coyle-2018-07/spanish>

(**) Diane Coyle es Profesora de Políticas Públicas en la Universidad de Cambridge.



WÄRTSILÄ

Soluciones multi-fuel

ASEGURANDO EL SUMINISTRO DE ENERGÍA

Central Termoeléctrica Parque Pilar

Wärtsilä Argentina S.A. | +54 11 4555-1331 | info.argentina@wartsila.com



MARÍA VIRGINIA Barrenechea

“ El futuro logístico pasa por la
especialización y la excelencia
del servicio”

La importancia de los servicios logísticos de excelencia y su futuro; ligados al conocimiento y la especialización, son exhibidos con solvencia en este diálogo con **ALTIUS** que refiere una comunidad que afronta grandes retos...

■ Vesna Marinkovic U.

1 Energía y gas son los sectores que motivan el desembarco de ALTIUS a Bolivia, ¿Cómo están evaluando estos sectores al momento?

En lo que respecta a la energía, hemos detectado un cambio de enfoque en el sector, que no sólo afecta a Bolivia sino que también lo estamos viendo en otros países de la región como parte de una nueva tendencia global. Como resultado de los nuevos procesos de concientización ecológica y de reducción de las emisiones contaminantes, la generación de energía por los medios convencionales que utilizan combustibles fósiles está empezando a ser sustituida por energías renovables. Los nuevos proyectos eólicos y fotovoltaicos que se están desarrollando en Bolivia son una muestra de esa tendencia.

En cuanto al Gas, seguimos muy de cerca las inversiones en nuevos Proyectos. Esperamos con atención las decisiones finales sobre el complejo petroquímico que se iba a desarrollar en las proximidades de la Planta de Separación de Líquidos de Gran Chaco.

2 El arribo de ALTIUS se da de la mano de Técnicas Reunidas, ¿es una sociedad o son empresas solamente complementarias?

Técnicas Reunidas es una ingeniería de primer nivel internacional y para ALTIUS es un gran cliente tradicional con el que hemos trabajado en muchos lugares: Europa, Rusia, Oriente Medio y en Latinoamérica, además de Bolivia, también hemos llevado a cabo proyectos en Perú, Chile, México, República Dominicana. Mantenemos excelentes relaciones pero somos empresas completamente independientes.

3 ¿Cómo debemos caracterizar a ALTIUS y sus actividades a nivel global?

ALTIUS es un operador logístico (Freight Forwarder) que tiene como objetivo prestar servicios logísticos de excelencia, preferentemente en negocios de

alto valor añadido. Creemos firmemente que el futuro de nuestro sector pasa por el conocimiento y la especialización. Por ejemplo, si hablamos del sector específico de los proyectos industriales contamos con un Departamento de Ingeniería propio que nos permite realizar los cálculos pertinentes para el transporte seguro de equipos de grandes dimensiones y de manipuleo complejo: transformadores, turbinas, reactores. Nuestro Departamento de Ingeniería realiza los planos de estiba e izaje en buque, cálculos de trincaje y transporte terrestre, supervisa las operaciones de carga y descarga en los puertos, diseña las configuraciones de los transportes especiales, estudios de ruta... Todo esto nos permite ofrecer un servicio de calidad a nuestros clientes.

4 ¿Qué proyecto en Bolivia puede ser considerado como el más relevante para su empresa y por qué?

Creo que por su relevancia y complejidad el Proyecto Gran Chaco ha sido el principal proyecto que hemos ejecutado en Bolivia. Realizamos el transporte de equipos de gran volumen y peso (unidades de más de 250 tons cada una) desde Zarate, Argentina hasta Yacuiba, Bolivia sin ningún accidente o daño a la mercancía; probablemente uno de los transportes más complejos que se hayan realizado en el país.

No está de más mencionar otro de los proyectos en Bolivia que aunque es de menor magnitud, nos hace sentir especialmente orgullosos. Hemos gestionado el transporte de las nuevas pasarelas de los aeropuertos de El Alto y Cochabamba y ahora estamos trabajando en la ampliación que está llevando a cabo Sabsa en Viru. Lo interesante de este proyecto es que no es habitual que podamos ver el resultado del trabajo que realizamos; muchas veces las obras están en ubicaciones remotas o nuestro servicio logístico no tiene gran visibilidad; sin embargo, en este caso, cada vez

que aterrizas o despegas de uno de esos aeropuertos, caminas por una nueva infraestructura a cuya construcción hemos colaborado y que supone una gran mejora para el país. Resulta en cierta manera reconfortante para el equipo.

5 ¿Qué proyectos destacaría en la región?

El Proyecto de mayor calado en el que hemos trabajado en la región es el Proyecto de Modernización de la Refinería de Talará, para el que hemos fletado cerca de 20 buques y transportado alrededor de 5.000 contenedores. En estos momentos está ya en la fase final. También en Perú tenemos una ampliación de la Refinería de La Pampilla. En Argentina estamos trabajando en proyectos fotovoltaicos en las regiones de Catamarca y Mendoza, así como en tres Proyectos termoeléctricos en la provincia de Buenos Aires. El sector fotovoltaico también es uno de nuestros negocios clave en Chile, así como las líneas de transmisión eléctrica.

6 Háblenos sobre el trabajo de Forwarding y su crecimiento en Bolivia...

Es una pregunta muy interesante tanto en lo general como en el caso de Bolivia en particular. Creo que buena parte de la comunidad logística estará de acuerdo, en que afrontamos grandes retos que están cambiando totalmente los conceptos logísticos tradicionales. Novedades como el e-commerce, el block chain, las impresiones 3-D, la "amazonización" del comercio van a hacerse realidad mucho más pronto de lo que pensamos. Aquellas empresas que no tengan una estrategia definida y no sepan adoptar las tácticas adecuadas para desarrollarla van a pasar épocas muy complicadas. No hay más que pensar en casos como el de Kodak o Nokia. Desde ALTIUS, estamos firmemente convencidos que el futuro logístico pasa por la especialización y la excelencia del servicio.

Yendo al caso de Bolivia en particular, es necesario un marco regulatorio que reconozca la figura del operador logístico en todo su alcance. La mayor parte



“Nuestro Departamento de Ingeniería realiza los planos de estiba e izaje en buque, cálculos de trincaje y transporte terrestre, supervisa las operaciones de carga y descarga en los puertos...”

que da acceso al interior del barco). Nuestro ingeniero presente en la carga, contactó con el fabricante, se procedió a retirar el embalaje, redujimos la altura del equipo y armamos un nuevo embalaje a una altura menor. Ello permitió embarcar el equipo y evitar retrasos en la obra.

de la legislación sobre el tema nos trata como “intrusos” en la cadena logística, a pesar de que somos un eslabón importante. Aunque no dispongamos de activos propios y no contemos con barcos, camiones o barcazas, diseñamos cadenas logísticas, ofrecemos soluciones de transporte a empresas para que puedan dedicarse a su tarea principal que es la producción; en resumen, somos una pieza importante en la cadena de suministro y deberíamos de contar con leyes y reglamentos que reconocieran nuestro papel y no supongan trabas burocráticas a nuestra labor.

7 ¿Cuál es la meta de ALTIUS al mediano y largo plazo?

Contrariamente a lo que suele decirse en estos casos, nuestra meta no es el crecimiento en sí mismo, sino el crecimiento en base a los puntos que hemos comentado: nichos de mercado, sectores especializados en los que el valor añadido que pretendemos dar a nuestros servicios sea apreciado por nuestros clientes. Nuestra idea es desarrollar las oficinas que ya tenemos en la región: Argentina, Bolivia, Perú, Chile, México y Miami y estar siempre atentos a las posibilidades de negocios que puedan surgir dentro de nuestra línea estratégica.

En este aspecto señalo algo que más que una meta es una filosofía dentro de la empresa: disfrutar con nuestro trabajo. A ello contribuye significativamente el tener pasión por lo que haces, y ésta es una de las características del equipo de ALTIUS. No es un tema menor...

8 ¿Es esto lo que los hace diferentes?

Para no repetirme, creo que lo mejor es dar un par de ejemplos: Para el proyecto de la nueva Planta de Cemento de Potosí que estamos ejecutando en la actualidad, realizamos un estudio de ruta previo, identificamos los obstáculos, buscamos carreteras alternativas ante la imposibilidad de cruzar Potosí con transportes de grandes dimensiones y presentamos planes de contingencia. A día de hoy, hemos entregado la gran mayoría de equipos críticos sin ninguna incidencia y cumpliendo los tiempos establecidos.

Por otra parte, hace apenas un mes, cargamos en el puerto de Houston un turbogruppo y uno de los equipos tenía una altura superior a la que manifestaba el packing list, lo que imposibilitaba la carga a bordo, ya que el buque contratado era un car carrier (buques utilizados para carga de vehículos y maquinaria y que se cargan a través de una rampa

PERFIL

Es Licenciada en Administración de Empresas con una Concentración en Gerenciamiento de Cadenas de Suministro (Supply Chain Management) por la Universidad de Arkansas, Sam M Walton College of Business en 2011 y ha realizado cursos en Italia para su segunda concentración en Marketing. Se graduó con honores y su tesis fue publicada en la revista Tecnológica, el mayor portal de logística de Brasil. Trabajó en la multinacional Crane Worldwide en Houston y Rio de Janeiro, donde obtuvo vasta experiencia en Operaciones, Ventas y Desarrollo Comercial dentro del sector logístico. Desde hace cuatro años es cabeza de Desarrollo de Negocios de Altius en Bolivia.



**DE PREOCUPARTE
POR EL MANTENIMIENTO
DE TU EQUIPO,
A GENERAR AHORROS
PARA TU COMPAÑÍA.**



**Conoce la Gama de Grasas para minería
y equipo pesado de Shell Lubricantes.**

Encontralo en: Carretera al Norte Km 12 Centro Logístico Imcruz
• Telf.: 3-389159 • Cel.: 76710991





REPSOL aumenta su resultado un 46% y alcanza los 1.546 millones de euros

La petrolera española ha concluido el primer semestre de 2018 con cifras alentadoras, y asegura que se apoyó en la flexibilidad que le otorga su modelo de negocio integrado y en las medidas de eficiencia y creación de valor..

Repsol obtuvo en el primer semestre del año un resultado neto de 1.546 millones de euros, frente a los 1.056 millones alcanzados en el mismo período de 2017 (gráfico 1), lo que supone un incremento del 46% y el mejor resultado registrado en el primer semestre durante los últimos diez ejercicios, señala el boletín oficial de la empresa.

Agrega que el beneficio neto ajustado, que mide específicamente la marcha de los negocios de Repsol, sin tener en cuenta el efecto patrimonial, alcanzó los 1.132 millones de euros, frente a los 1.015 millones obtenidos entre enero y junio de 2017, lo que representa un aumento del 12%.

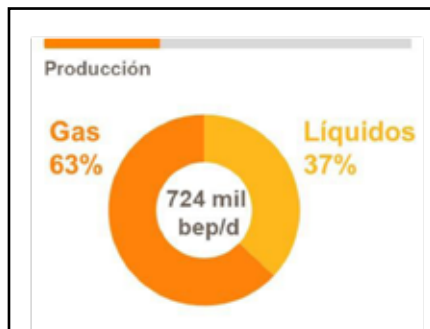
“La compañía se apoyó en la flexibilidad que le otorga su modelo de negocio integrado y en las medidas de eficiencia y creación de valor implantadas para afrontar con éxito el primer semestre del ejercicio, que respecto al mismo período del pasado año, estuvo marcado por unos precios del crudo más elevados (Brent +36%), unos menores precios del gas (Henry Hub -11%), la debilidad del dólar frente al euro y, en general, un entorno internacional menos favorable para algunos negocios industriales, especialmente la petroquímica”, precisa.

UPSTREAM Y DOWNSTREAM

Refiere que en el negocio de Upstream tuvo un comportamiento positivo, con un resultado de 647 millones de euros, un 91% mayor al obtenido entre enero y junio del año anterior. Este resultado, dice, es el mayor registrado por Repsol en un primer semestre desde el año 2012, cuando el crudo Brent cotizaba a una media de 113,6 dólares por barril, frente a los 70,6 dólares por barril de media de los seis primeros meses de 2018.

Considera que las medidas adoptadas en su plan de sinergias y eficiencias, los mayores volúmenes de producción y cierta recuperación en los precios de realización del crudo, posibilitaron este mejor desempeño del área.

El negocio de Upstream tuvo un comportamiento positivo, con un resultado de 647 millones de euros, un 91% mayor al obtenido entre enero y junio del año anterior. Este resultado es el mayor registrado por Repsol en un primer semestre desde el año 2012, cuando el crudo Brent cotizaba a una media de 113,6 dólares por barril, frente a los 70,6 dólares por barril de media de los seis primeros meses de 2018. Las medidas adoptadas en su plan de sinergias y



eficiencias, los mayores volúmenes de producción y cierta recuperación en los precios de realización del crudo posibilitaron este mejor desempeño del área.

Y DOWNSTREAM

El resultado de Downstream se situó en 762 millones de euros, en un semestre en el que sobresalieron las áreas de Marketing, Trading y Gas & Power y GLP. Por su parte, las áreas de Refino y Química se vieron afectadas por la debilidad del dólar frente al euro, un entorno internacional más complejo y por las paradas de mantenimiento de algunas de las instalaciones industriales.

El EBITDA se situó en 3.811 millones de euros, un 23% superior a los 3.108 millones de euros logrados entre enero y junio de 2017, lo que demuestra la fortaleza del modelo integrado de Repsol.

LA DEUDA

La deuda neta se redujo un 64% respecto al 30 de junio de 2017 y se situó en 2.706 millones de euros al finalizar los seis primeros meses del año, período en el que la acción de Repsol se revalorizó un 14%, superando al Ibex 35 y a la evolución del sector en Europa.

Una vez alcanzados, con dos años de antelación, los objetivos que se fijó en el Plan Estratégico 2016-2020 y tras la venta de la participación en Naturgy Energy Group (antes denominada Gas Natural SDG), el pasado 6 de junio Repsol presentó la actualización estratégica hasta 2020. Esta estrategia se basa en tres pilares: remuneración creciente al accionista; crecimiento rentable del Upstream y del Downstream; y desarrollo de nuevos negocios vinculados a la transición energética.

En este último ámbito, Repsol dio un paso significativo el pasado 27 de junio, al alcanzar un acuerdo con los fondos Macquarie y Wren House, valorado en 750 millones de euros, para la compra de los negocios no regulados de generación de electricidad de bajas emisiones de Viesgo y su comercializadora de gas y electricidad.

“El acuerdo, que tendrá efectos económicos desde el 1 de enero de 2018 y se prevé completar en el cuarto trimestre del año, una vez se hayan recibido las autorizaciones regulatorias necesarias, supone la adquisición de una capacidad de generación de bajas emisiones de 2.350 megavatios (MW) y una cartera de cerca de 750.000 clientes, con lo que Repsol refuerza su posición como proveedor multienergía”, dice la compañía en este cuadro de estado de situación.

PRODUCCION

Repsol alcanzó en el periodo una producción de hidrocarburos de 724 mil barriles equivalentes de petróleo al día, lo que supone un aumento del 6% respecto a los seis primeros meses del año anterior. Este incremento se debió a la puesta en marcha de proyectos en Trinidad y Tobago, Reino Unido, Argelia y Malasia, así como al aumento de la aportación de Libia y Noruega.

Durante el periodo, la compañía finalizó tres sondeos exploratorios y uno de delineamiento con un resultado positivo en Rusia (1) y Colombia (3), uno de ellos en este último país en el bloque CPO-9, que forma parte del importante proyecto de desarrollo de Akacias, cuya primera fase ha sido aprobada en 2018.

En Noruega, la compañía firmó a principios de febrero un acuerdo para adquirir el 7,7% del campo Visund, situado en aguas del Mar del Norte. Con esta transacción, Repsol aumenta significativamente su producción en el país, hasta los cerca de 30.000 barriles equivalentes de petróleo al día.

En los seis primeros meses del año también se inició la producción de gas en Bunga Pakma (Malasia) y el desarrollo del proyecto Buckskin (Estados Unidos), además de la adquisición de nuevos bloques exploratorios en distintas rondas de licitación en México, Brasil y Noruega.

Finalmente, la nota señala que el Consejo de Administración de Repsol, bajo la presidencia de Antonio Brufau, aprobó a finales de julio, la propuesta de su Consejero Delegado, Josu Jon Imaz, una reestructuración de su equipo directivo que culmina al más alto nivel la adecuación realizada en las últimas semanas tras la reciente actualización de su Plan Estratégico. Esta reestructuración está orientada al impulso de los negocios y a reforzar las capacidades técnicas de la compañía de cara a los nuevos retos asumidos en su apuesta por la transición energética.



SAMSUNG ESTARÍA PREPARÁNDOSE PARA MINAR BITCÓIN

Samsung inició una alta producción de chips ASIC (que significa Circuitos Integrados para Aplicaciones Específicas) en enero, para criptomoneda. Estos chips son circuitos optimizados para la minería de criptomonedas debido a su bajo consumo de batería y su alta velocidad. Durante 2017 Samsung llegó a un acuerdo con China, donde la surcoreana se compromete a suministrar los chips ASIC para ese país. Así mismo se confirmó, en medios locales de esos países, que una de las funciones de los chips será fabricar criptomonedas.

Además de criptomonedas, el interés de la surcoreana sería producir GPUs (Unidad de procesamiento gráfico, por su sigla en inglés) para la minería de pequeñas criptomonedas, es decir que crearía Hardware para minar criptomonedas. En octubre, Samsung se sumó a la minería de bitcóins usando Smartphone Galaxy S5. La idea se recibió el nombre de Upcycling y funcionaba reciclando productos antiguos o parte de sus componentes para realizar el minado. Samsung se abre camino en el terreno de hardware para minería, dónde, hasta ahora, el único fabricante era el Taiwanes TSMC.

Fuente: <http://www.eltiempo.com/tecnosfera/novedades-tecnologia/samsung-se-prepara-para-minar-bitcoin-177434>



EMPRESA CHILENA CREA BOLSAS DE PLÁSTICO SOLUBLES EN AGUA QUE NO CONTAMINAN EL MEDIOAMBIENTE

Roberto Astete y Cristian Olivares, las personas detrás de la creación de estas bolsas biodegradables, esperan comenzar a comercializar su producto en octubre en Chile. Este país fue uno de los primeros en América Latina en prohibir el uso comercial de las bolsas plásticas, señala AFP.

Para demostrarlo, el directivo incluso bebió unos vasos del agua en la que acababa de disolver la bolsa. Los creadores aseguraron que el producto se podrá destruir en pocos minutos, a diferencia del plástico tradicional, que puede permanecer hasta cientos de años en el medio ambiente antes de desaparecer por completo. Asimismo, los emprendedores señalaron que se puede programar la temperatura del agua a la que se disuelve la bolsa, por lo que precipitaciones externas como la lluvia no impedirán su uso. Aparte de las de plástico, SoluBag está desarrollando también bolsas de tela soluble reutilizables. Asimismo, planean usar este material para la creación del uniforme para personal médico.

Fuente: <https://actualidad.rt.com/actualidad/282998-chile-crear-bolsa-plastico-soluble-agua>

CHINA COMIENZA LA FABRICACIÓN MASIVA DE AUTOBUSES SIN CONDUCTOR

El Apolong es el vehículo autónomo de nivel 4 -en una escala de 0 a 5- que ha desarrollado el gigante tecnológico chino Baidu, conocido por ser el motor de búsqueda líder en el gigante asiático, y no tiene nada de ciencia ficción: ya está operativo en diferentes zonas turísticas del país, incluida la capital, Pekín. De momento se mueve a una velocidad que rara vez supera los 30 km/h. Aunque no requiere un conductor, Apolong se mueve únicamente a lo largo de rutas preestablecidas. En parques turísticos, por ejemplo, sigue un circuito y se detiene en las paradas determinadas. Puede evitar obstáculos y frenar para prevenir accidentes, pero nunca se desvía del camino programado.

Chen Hailin, director ejecutivo de la Zona Piloto, está convencido de que, si bien China ha ido a remolque en la era de los automóviles tradicionales de combustión, ahora se abre una oportunidad que abraza sin dudar. "Por un lado está la irrupción de los vehículos de emisiones cero. Algunas empresas chinas -como BYD-, son líderes en tecnología de baterías, lo cual les da una gran ventaja. A esto se suman la automatización y la conectividad. Si el país logra destacar en estos terrenos, algo que ya está sucediendo gracias a la próxima instalación de las redes 5G, puede liderar el mundo en esta nueva etapa", afirmó Chen.



Fuente: https://elpais.com/tecnologia/2018/07/06/actualidad/1530866426_185591.html



W&C
Drilling Consulting

W&C Drilling Consulting
experiencia íntegra en control de pozos

W&C Drilling Consulting
formación que da valor a tu pasión

W&C Drilling Consulting
una oportunidad para tu futuro

Ofrecemos cursos de capacitación formal y educación continua dirigido a profesionales del área, para **control de pozos** con certificación de International Well Control Forum IWCF

SÍGUENOS



DONDE ESTAMOS

Equipetrol Av. Las Ramblas
Edificio: Torre de Negocios Alas piso 6

TELÉFONO

Oficina Central: +591 3 3888360
Celular: 736 60008

E-MAIL

info@drilling-consulting.com

EL ALCOHOL DISTORSIONA.

Evita truncar tus éxitos,
a la vuelta del puente!



LEY 259, DE CONTROL AL EXPENDIO Y
CONSUMO DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS

ENERGÍA
Bolivia

Los Nogales 125, Barrio Sirari
Telf. : (+591 3) 343 6142
Fax.: (+591 3) 343 6142
Whatsapp: (+591) 709 58437

wood.

WOOD'S AUTOMATION AND CONTROL BUSINESS SERVES
A BROAD RANGE OF INDUSTRIES.

TECHNICAL EXPERTS PROVIDE FULL ENGINEERING,
CONSULTING, PROCUREMENT AND CONSTRUCTION
SERVICES.

OUR CORE AUTOMATION EXPERIENCE RANGES FROM
SMALL INTEGRATION PROJECTS TO MAIN AUTOMATION
CONTRACTOR PROGRAMS FOR LARGE, MULTI-EPC
PROJECTS.



Automation & Control Intelligent Operations

Av. San Martin Calle 6 este B. Equipetrol N° 5
Santa Cruz de la Sierra - Bolivia
+ 591 3 3432869
+ 591 3 3414251
www.woodgroup.com





TRAVEL BRILLIANTLY



T:3424848
Reservas: 800124949
MARRIOTT.COM/VVIMC

HOTEL MARRIOTT SANTA CRUZ DE LA SIERRA
4TO ANILLO ENTRE RADIAL 23 Y CALLE LAS RAMBLAS
SANTA CRUZ DE LA SIERRA-BOLIVIA

TARIFAS DESDE:
\$129 USD/NOCHE

Síguenos en:  



FOTOGRAFÍA: ARCHIVO



ENABOLCO cumple años ratificando su LIDERAZGO EN CONSTRUCCIONES METÁLICAS

ENABOLCO es la única empresa en Bolivia que ha implementado la fabricación automatizada de Torres y Subestaciones para energía eléctrica y telecomunicaciones, con equipos CNC de última tecnología, remarca su gerente general al cumplir 36 años de actividad.

■ Raúl Serrano



1 ENABOLCO ha festejado 36 años de vida, ¿qué se debe destacar de todo este tiempo en la industria de la construcción de estructuras metálicas?

El crecimiento de ENABOLCO en estos 36 años ha sido constante y sostenido, esta en el orden de crecimiento desde un 15% hasta un 25%, gracias a la confianza de nuestros clientes que año a año nos otorgan su preferencia, los mismos que se incrementan principalmente por referencias de las obras ejecutadas.

El primer año iniciamos con una venta de USD 100.000 y la gestión que ha cerrado al 31 de marzo del 2018 llegamos vender USD 12.000.000 de estructuras metálicas de acero, vale decir 120 veces mas.

En junio de 1982 nace la empresa con 6 trabajadores con la planta ubicada en Cochabamba y hoy contamos con 300 trabajadores en planilla a plazo fijo con todos los beneficios de ley, distribuidos en cuatro plantas industriales, dos en Cochabamba y dos en Santa Cruz de la Sierra.

2 Qué importancia le confiere ENABOLCO a la tecnología y la innovación?

El desarrollo tecnológico y Know How propios han sido de mucha importancia, contamos con un equipo altamente

especializado con experiencia, de 12 ingenieros a cargo para los procesos de fabricación, cálculos y diseños. La tecnología e innovación han sido primordiales para alcanzar los éxitos logrados en su desarrollo.

ENABOLCO hace ya varios años que mantiene la certificación internacional continua del Sistema Integrado de Gestión otorgados por la TUV RHEINLAND ISO 9001 – ISO 14001 Y OSHASS 18000, además ha sido distinguida por el Ministerio de Desarrollo Productivo con el sello de ORO, primer lugar en la categoría de grandes y medianas empresas, lo que le permitió representar a Bolivia en el Premio Iberoamericano de la Calidad FUNDIBEQ, habiendo logrado salir finalista, así como también entre otras distinciones fue reconocida internacionalmente por HUAWAI con las preseas internacionales como mejores proveedores de torres y monopostes de acero para telefonía celular, la de ORO en la Argentina y la presea de PLATA en Colombia.

3 Se consideran un referente en materia de innovación y persistencia?

ENABOLCO es la única empresa en Bolivia que ha implementado la fabricación automatizada de Torres y Subestaciones para Energía Eléctrica y Telecomunicaciones, con equipos CNC de última tecnología, así como procesos de soldadura y corte en acero. Es también el mayor

metálicas y la fabricación de vigas y perfiles de acero utilizadas en la industria en general.

Su mercado, en consecuencia, es amplio y tiene una significativa incidencia en el sector de los hidrocarburos, la energía y la minería, desde el año 1982 cuando nace desarrollando su propia tecnología y oferta en proyectos de ingeniería, con sustento de programas

proveedor de servicios de Galvanizado, cuenta con 4 plantas en Caliente y 4 Cincado Electrolítico.

4 Es difícil hacer empresa en Bolivia?

Muy difícil, al ser un país con pequeño movimiento económico relativo, muchos materiales no se encuentran en el mercado nacional, como son las vigas, perfiles y angulares de alta resistencia y de 12 metros de largo, el Zn procesado y otros materiales, los mismos que necesariamente deben ser importados.

Además de las permanentes trabas de las instituciones, por falta de organización y procesos que faciliten el desarrollo industrial, la tramitología es un verdadero calvario.

En todos los países se protege la mano de obra y producciones nacionales, con una serie de facilidades y protecciones arancelarias, como la China que otorga precios con descuentos importantes a sus proveedores locales que exportan, fomentando su mano de obra nacional, lamentablemente en el nuestro no existe una política clara y las preferencias nacionales no se aplican a empresas del estado con amplia mayoría accionaria.

5 Cuáles son los sectores con mayor incidencia para ENABOLCO?

El de Energía, Industrial, Minero, Agropecuario, Petrolero, De Vivienda, Deportes y de Educación en universidades y colegios.

6.- Cuáles sus proyectos más importantes?

Tenemos muchos en el territorio nacional en la construcción de industrias, ingenios mineros, coliseos deportivos como las recientes instalaciones del velódromo u polideportivo para los juegos ODESUR con estructuras de más de 80 metros de luces libres.

7 Hablemos un poco de sus proyecciones y metas para el mediano y largo plazo.

Para atender la demanda creciente hemos adquirido 15.000 m² en el Parque Latinoamericano de Warnes, donde instalaremos una nueva planta industrial.

computacionales de última generación lo que le permitió consolidar su imagen y experiencia en el mundo de la industria nacional e internacional.

La empresa de construcción de estructuras metálicas ENABOLCO, acaba de celebrar 36 años de historia y lo hizo marcando el paso de la innovación tecnológica.

La empresa es resultado de la visión de su gerente general Federico Diez de Medina Fernández de Córdoba, un conocido empresario cochabambino que apostó a la construcción de estructuras



1ER FORO INTERNACIONAL DEL GAS, Petroquímica y Combustibles Verdes, Bolivia 2018

Estado y privados se unieron para configurar un evento proyectado como el más grande del país. En este se darán cita importantes actores de la industria de los hidrocarburos y los combustibles verdes.

Raúl Serrano

ción de estos espacios que se constituyen en el espejo de la actividad de esta gran industria.

EL GAS MUEVE

“El gas mueve la industria, la minería, el agro, así como otros sectores, eso nos motivó a diseñar este evento que aporte, a fin de seguir mejorando este sector del gas y petróleo”, precisó el titular de la cartera de Hidrocarburos, durante el lanzamiento del evento conjunto posicionado como “1er Foro Internacional del Gas, Petroquímica y Combustibles Verdes, Bolivia 2018”.

Según esta autoridad, el Foro permitirá reflexionar sobre la industria de los hidrocarburos y sus implicancias en otras áreas de la economía, remarcando que el mismo permitirá “ser auto-críticos, analizar propuestas y aportes importantes para mejorar. Este será el mejor escenario para canalizar propuestas, evaluar el tema de reservas, producción, petroquímica, proyectos, inversiones, alternativas de nuevos combustibles”.

FORO DE MARCA BOLIVIANA

La presidenta de la CBHE, Claudia Cronenbold, por su parte, sostuvo durante la presentación de dicho evento que: “Hoy aunamos esfuerzos para crear un gran Foro de marca boliviana y de talla mundial, donde compartimos una visión sobre los desafíos de la industria de hidrocarburos en el país y posiciona a Bolivia como centro del debate internacional en temas de gas, petroquímica y combustibles verdes”.

El Foro se realizará en el Centro de Convenciones de Fexpocruz de Santa Cruz de la Sierra del 28 al 31 de agosto, y está formalmente organizado por el Ministerio de Hidrocarburos, Yaci-

mientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB) y la Cámara Boliviana de Hidrocarburos y Energía (CBHE).

El evento reunirá a renombrados conferencistas internacionales, CEOs de empresas nacionales e internacionales, autoridades del más alto nivel del Estado Plurinacional de Bolivia y a ejecutivos comerciales, analistas, consultores, etc., para examinar el contexto, el futuro y las oportunidades que se presentan en el campo petro-energético nacional e internacional, informaron los representantes de dicho cónclave.

EXPO FERIA

Como ya es usual en este tipo de acontecimientos, en paralelo se realiza la Expo Feria del Gas, Petroquímica Y Combustibles Verdes, Bolivia 2018 con la participación de 70 stands donde las distintas empresas del sector petrolero exponen tendencias, productos y servicios afines a la industria, de acuerdo al plan ofrecido por los organizadores.

Un día antes a la realización del Foro, se tiene previsto el Encuentro de Proveedores del Sector Hidrocarburos que reúne a representantes de las empresas operadoras, estatales y privadas asentadas en el país o que hubieran llegado para tal efecto. Se trata de un espacio de contacto directo para establecer relaciones comerciales entre las empresas inversionistas y sus proveedores actuales y potenciales.

En este marco, el Foro busca ser el espacio que reúna a toda la comunidad petrolera del país convirtiéndose en un evento sectorial referente de Bolivia en el contexto internacional, según los voceros del evento.

El 1er Foro Internacional del Gas, Petroquímica y Combustibles Verdes, Bolivia 2018, es una iniciativa en busca de generar sinergias entre el Estado y el sector privado; en un país que desde 2005 mantiene a estos sectores en posturas al menos pendulares en el ejercicio de sus visiones y actividades..

Durante la presentación del evento, proyectado por los organizadores como el más importante del sector en Bolivia; el ministro de Hidrocarburos, Luis Alberto Sánchez, dijo que se tomó la decisión conjunta de hacer un gran congreso luego de que por varios años tanto la Cámara Boliviana de Hidrocarburos y Energía (CBHE), como Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB), manejaban separadamente la organiza-

Seguridad **día a día.**

Apoyamos al sector energético petrolero del país ofreciéndoles la seguridad más completa dentro de su rubro.



 grupo financiero **bi-6**

Pensando en ti


B I S A
SEGUROS Y REASEGUROS S.A.

 Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS



Jorge Taborga: “Bolivia es un **POLO DE ALTO INTERÉS** hidrocarburífero”

El gerente general de SEPCON Perú y director general de su filial Bolivia, grafica positivamente las potencialidades hidrocarburíferas del país y anuncia la organización; por primera vez en América del Sur, del congreso regional de IPLOCA en Lima, a cargo de su empresa.

■ Vesna Marinkovic U.

1 La empresa boliviana SEPCON es miembro de International Pipe Line & Offshore Contractors Association (IPLOCA), institución que aglutina a los principales constructores de ductos, ¿cómo es que logran esta participación y, además, ser parte del Directorio?

SEPCON Perú y su filial en Bolivia son empresas especializadas en la construcción de ductos y montajes industriales para los sectores de Hidrocarburos, Minería y Energía, con una vasta experiencia y cartera de proyectos ejecutados. Adicionalmente, nuestros indicadores de gestión de Calidad y HSE, así como el ser una empresa certificada en todos sus procesos

bajo las normas ISO: 9001, ISO: 14001 y OSHAS 18000, hicieron a SEPCON calificable para formar parte de esta prestigiosa institución, como único miembro, por el momento, para Perú y Bolivia.

La relevancia del sector hidrocarburos de Perú y Bolivia, la magnitud de los proyectos encarados por SEPCON y su activa participación dentro de la institución, hicieron efectiva la nominación para ocupar el rol de director por Latinoamérica en el directorio global de IPLOCA para las gestiones 2018-19 de nuestro Director Ejecutivo, Gonzalo Montenegro.

2 Cabalmente en octubre de este año SEPCON organiza en Lima-Perú el congreso regional de esta institución, ¿cuáles los objetivos de este importante evento?

SEPCON ha sido honrada con el desafío de organizar, por primera vez en América del Sur, el congreso regional de IPLOCA. Este evento, que se llevara a cabo el 9 de octubre en Lima-Perú, tiene por objetivos principales: crear un espacio para que los principales actores de la industria tengan contacto y se establezca el foro para discutir y desarrollar temas de interés estratégico; proveer una actualización de las iniciativas en curso de IPLOCA, presentar nuevas tecnologías, discutir



Los países de la región eventualmente podrían realizar alianzas de transferencia de tecnología”

sobre asuntos que afectan a la industria y; promover el ingreso de nuevos miembros.

3 ¿Podemos tener una aproximación de algunos de los temas que serán abordados en dicho evento?

El evento principalmente estará centrado en las perspectivas de desarrollo de proyectos de ductos en Perú y Bolivia en el corto y mediano plazo, los desafíos del sector en cuanto a promover inversiones y procesos transparentes, y presentación de tecnologías nuevas en el rubro e introducción de sistemas de gestión ambiental eficiente en la construcción de ductos en áreas de alta sensibilidad. Las ponencias estarán a cargo de importantes referentes del sector público y privado de prestigiosas instituciones.

4 Hablemos de SEPCON y también de su arribo reciente a Bolivia

Bolivia, por su ubicación estratégica, sus importantes reservas gasíferas e infraestructura de transporte de hidrocarburos tanto en su mercado interno, como su conectividad con dos de los más grandes mercados regionales (Brasil y Argentina), es un polo de alto interés en el desarrollo de proyectos. Dentro de nuestro plan estratégico de crecimiento estamos convencidos del alto potencial del mercado Boliviano y dado que contamos con las capacidades, competencias, experiencia, sistemas de gestión, infraestructura y equipos, así como una sólida posición financiera y una vinculación y conocimiento natural de esta región, es clave para nuestro desarrollo el convertirnos en un actor de peso en el país. Por ello tomamos la decisión de instalarnos de manera permanente y sostenible en Bolivia, convirtiéndonos en una solución y aliado estratégico para nuestros clientes actuales y potenciales.

En su momento analizamos otros mercados de la región y concluimos en reconocer el alto potencial de Bolivia en el sector hidrocarburos. También es importante resaltar que como empresa siempre hemos estado ligados a Bo-

livia, por la composición de nuestros accionistas, porque el 60% de nuestra planta gerencial en Perú es de origen Boliviano así como muchos de nuestros empleados.

6 ¿Podemos decir que SEPCON es, al momento, un referencia en materia de construcción y montajes dentro de la industria de los hidrocarburos y la minería?

Nuestra cartera de proyectos ejecutados así lo demuestra. Hemos trabajado en Perú con todos los operadores del sector Hidrocarburos y como ejemplo somos el único contratista en haber trabajado de manera ininterrumpida en el mega yacimiento de Camisea desde su inicio de actividades hace más de 14 años, habiendo acumulado a la fecha más de 35 millones de horas hombre trabajadas. Del mismo modo en el sector minería, hemos participado activamente en la construcción de los 3 yacimientos mineros más grandes del Perú, como ser: Toromocho de Minera Chinalco, Constanza de Hubday Minerals y Las Bambas.

7 ¿Bolivia tiene buenas perspectivas en estas dos áreas?

Estamos convencidos que así es. No solo por el alto potencial de la riqueza natural que tiene el país en hidrocarburos y minerales, sino también por los planes estratégicos de desarrollo del sector estatal y privado previstos para los próximos años.

“El evento principalmente estará centrado en las perspectivas de desarrollo de proyectos de ductos en Perú y Bolivia...”

PERFIL

Profesional en Administración, gestión de empresas y desarrollo de proyectos, principalmente enfocado en los rubros de Hidrocarburos, energía, desarrollo y construcción de infraestructura. Con 26 años de experiencia en diversas áreas de gerenciamiento: Sistemas de Gestión, Logística, Procura, Recursos Humanos, HSE, Compliance y Dirección.

En los últimos años ha formado parte del equipo de alta gerencia de empresas como: Transredes S.A., Fénix Power Perú S.A y Sepcon Perú S.A.C, y funge como Director de empresas como: Alimentación S.A., Tecnotal S.A., Incotec Perú S.A, Start Investment S.A.C, en los mercados Boliviano y Peruano. Actualmente es gerente general de SEPCON Perú y Director General de la empresa en Bolivia.

Plan de Hospitales para Bolivia

Instituto Gastroenterológico en La Paz



- ✓ Inversión: Bs 739 millones
- ✓ Empresa constructora: Makiber S.A. sucursal Bolivia
- ✓ Beneficiarios: 1,6 millones de habitantes
- ✓ Superficie: 6 hectáreas
- ✓ Servicios: 16 clínicos, 3 de imagenología, 15 de apoyo al diagnóstico y tratamiento, 8 de asistencia complementaria, 10 de laboratorio, 8 de patología, 9 quirúrgicos, 7 para pacientes críticos y 4 de monitoreo y control del paciente.
- ✓ Ambientes: 17 oficinas administrativas, guardería, albergue familiar y residencia para el personal de salud, entre otros.

¡El Gobierno del cambio cumple con La Paz!

LO MENOS
PARECIDO
A UN BANCO

La mejor experiencia de cliente, la construimos contigo.
Entra a: experienciabcp.com.bo y déjanos tus sugerencias.

Contigo 